

Offres par Entreprise

A. ADECCO

- **Assistant Administratif et Commercial (H/F)** – CDI – Saint-Priest
- **Collaborateur Comptable (H/F)** – CDI – Charbonnières-les-Bains
- **Chef de Mission Comptable (H/F)** – CDI – Genas

B. ADVENTURE GROUP

- **Animateurs Loisirs, Animation, Restauration et Accueil (H/F)** – CDD – Sainte-Foy-lès-Lyon
- **Chef de Projet Événementiel Affaires (H/F)** – CDI – Sainte-Foy-lès-Lyon
- **Assistant(e) Chef de Projet Commercial CSE (Stage)** – Stage – Sainte-Foy-lès-Lyon

C. ALP EMPLOI

- **Chargé d'Assistance Trilingue (H/F)** – CDI – Lyon
- **Téléenquêteur (H/F)** – Intérim – Champagne-au-Mont-d'Or
- **Chargé de Clientèle (H/F)** – CDI – Lyon
- **Conseiller Relation Client (H/F)** – Intérim – Vaulx-en-Velin
- **Gestionnaire Approvisionnement (H/F)** – Intérim – Vénissieux

D. AYMING

- **Chargé de Mission Déclaration AT (H/F)** – CDD – Lyon
- **Assistant Consulting (H/F)** – CDI – Lyon
- **Chargé de Mission IJSS (H/F)** – CDI – Lyon
- **Consultant AT/MP (H/F)** – CDI – Lyon
- **Consultant Confirmé – Gestion de l'Absence (H/F)** – CDI – Lyon

E. CDG69

- **Urbaniste (H/F)** – CDI – Lyon
- **Chargé de Mission RH (H/F)** – CDI – Lyon
- **Chargé de Missions Finances Publiques (H/F)** – CDI – Lyon
- **Chargé de la Commande Publique (H/F)** – CDI – Lyon

F. FIDUCIAL

- **Assistant Administratif / Back-Office (H/F)** – CDI – Lyon
- **Conseiller Commercial Professionnels en Banque (H/F)** – CDI – Lyon
- **Coordinateur Marketing (CDD 1 an) (H/F)** – CDD – Lyon
- **Conseiller Clientèle (H/F)** – CDI – Lyon
- **Chargé de Déploiement (H/F)** – CDI – Lyon

G. HUTTOPIA

- **Commercial BtoB – Paris camp ; Ile-de-France (H/F)** – CDI – Paris

- **Chargé de Recrutement (H/F)** – CDD – Tassin-la-Demi-Lune
- **Technicien Itinérant Vélos (H/F)** – CDD – Lozanne
- **Directeur Digital et Performance Business (H/F)** – CDI – Tassin-la-Demi-Lune
- **Chargé de Missions Expérience Client et Conformité (H/F)** – CDI – Tassin-la-Demi-Lune
- **Stage Conseiller Voyages (H/F)** – Stage – Tassin-la-Demi-Lune
- **Conseiller Voyages (H/F)** – CDD – Lyon
- **Responsable de Camping Adjoint : Resto/Technique (F/H)** – CDI – Lyon
- **Binôme de Responsable de Camping (F/H) et Adjoint (F/H)** – CDD – Lyon
- **Responsable Polyvalent Itinérant (H/F)** – CDD – Lyon
- **Responsable de Camping Adjoint : Accueil Hébergement (F/H)** – CDI – Fontvieille
- **Responsable de Camping (F/H)** – CDI – Saint-Pardoux

H. INTRUM

- **Juriste Contentieux (F/H)** – CDD – Saint-Priest
- **Chargé(e) de Procédures Collectives (F/H)** – CDD – Saint-Priest

#JD_ADECCO_Assistant Admin. et Commercial (h/f)

: CDI temps plein

Localisation du poste :

- Saint-Priest - (69) Rhône - FRANCE
-

Prise de poste : immédiat

Domaines du poste :

- Administration – Accueil - Secrétariat
- Gestion de projet - Organisation

Niveau d'études requis : Indifférent

Langues souhaitées :

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

Fonction ou mission

Finalité du poste :

Vous serez responsable de la gestion des activités administratives et comptables, ainsi que du soutien aux activités commerciales de l'entreprise. Votre rôle sera clé pour garantir un soutien efficace dans ces deux domaines afin d'assurer le bon fonctionnement des opérations de l'entreprise.

Vos missions :

Assurer la gestion et le suivi des dossiers administratifs.

Réaliser des tâches de comptabilité générale et de relance clients.

Effectuer des prévisions de ventes et aider à la gestion des contrats.

Etablir des devis, des commandes et des factures.

Apporter un soutien aux équipes commerciales dans leurs activités quotidiennes.

Participer à l'organisation des réunions, prendre des notes et réaliser des comptes rendus.

Gérer la communication interne et externe liée aux activités administratives.

Profil

Vous possédez un diplôme en administration des affaires, en gestion ou tout domaine similaire.

Vous avez une expérience significative dans un poste similaire, idéalement dans un environnement technique ou industriel.

Vous maîtrisez les outils informatiques (Pack Office, logiciels de gestion).
Votre sens de l'organisation, votre rigueur et vos compétences relationnelles seront des atouts majeurs pour réussir à ce poste.
Une bonne maîtrise de l'anglais serait appréciée.

Vous pensez correspondre au profil recherche ?

Voici ce que nous vous proposons :

Type de contrat : CDI

Rémunération : 30 000 EUR à 35 000 EUR par an selon expérience.

Statut : Non Cadre

Disponibilité :

Pour postuler, suivez le lien et prenez un créneau de RDV pour le 22/01.

.....

#JD_ADECCO_Collaborateur Comptable (h/f)

: CDI temps plein

Localisation du poste :

- Charbonnières-les-Bains - (69) Rhône - FRANCE

Prise de poste : immédiat

Domaines du poste :

- Comptabilité

Niveau d'études requis : Bac +3

Langues souhaitées :

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

Premier réseau d'agences d'emploi en France, Adecco a développé un savoir-faire unique de proximité et met toutes ses compétences à votre service.
Nos équipes sont présentes sur tout le territoire, avec plus de 900 agences. Quel que soit le contrat que vous cherchez : CDI, CDD, Intérim, CDI Intérimaire, CDI Apprenant ou alternance, nos experts travaillent chaque jour, pour vous guider vers ce qui vous correspond.
Des maintenant, devenez acteur de votre vie !
Merci de postuler uniquement si vous êtes en mesure de vous présenter sur le lieu de travail à

la date et à l'heure prévues, et si vous possédez, le cas échéant, un titre de séjour valide pour la durée de la mission. À défaut, votre candidature ne pourra pas être prise en considération. Merci par avance pour votre compréhension.

Fonction ou mission

Vous intervenez sur un portefeuille à formes juridiques et secteurs d'activités variés. Vous assurez le suivi au quotidien de vos dossiers clients, avec une responsabilité opérationnelle sur les étapes suivantes :

Gestion technique d'un portefeuille de clients,
L'élaboration des déclarations et des liasses fiscales,
La révision des comptes et préparation du bilan image,
L'accompagnement et l'écoute de vos clients sur leurs différentes problématiques,
Des outils seront mis à disposition pour vous permettre d'accompagner et conseiller au mieux vos clients et les accompagner dans toutes les étapes de la vie de leur entreprise.

Profil

Vous êtes diplômé(e) au minimum d'un Bac +2 (BTS, DUT, DCG...) et vous justifiez d'une expérience de 3 ans en cabinet d'expertise comptable.

Vous êtes curieux(se), rigoureux(se), doté(e) d'un bon relationnel et avez envie de travailler en équipe ? Vous êtes à l'aise avec la digitalisation : vous vous adaptez facilement à de nouveaux outils et les intégrez rapidement à votre quotidien.

Disponibilité :

Pour postuler, suivez le lien et prenez un créneau de RDV pour le 22/01.

Détails pratiques

Vous êtes diplômé(e) au minimum d'un Bac +2 (BTS, DUT, DCG...) et vous justifiez d'une expérience de 3 ans en cabinet d'expertise comptable.

Vous êtes curieux(se), rigoureux(se), doté(e) d'un bon relationnel et avez envie de travailler en équipe ? Vous êtes à l'aise avec la digitalisation : vous vous adaptez facilement à de nouveaux outils et les intégrez rapidement à votre quotidien.

Poste à pourvoir en CDI
Salaire : négociable selon profil
Mutuelle et prévoyance d'entreprise
Plateforme d'avantages OBIZ
Carte dématérialisée tickets restaurant
RTT
Télétravail
Lieu : Charbonnières, à 10 minutes de Lyon

Place de parking assurée

Environnement agréable avec de nombreux espaces verts.

Dès votre arrivée, vous profiterez d'un parcours d'intégration structure et d'un système de parrainage pour vous guider. Une équipe RH sera disponible et à l'écoute de vos besoins (formation, accompagnement, ...)

Entreprise leader de l'expertise comptable en France, vous pourrez profiter d'un savoir-faire acquis depuis près de 30 ans.

En région Auvergne Rhône-Alpes, l'entreprise offre aux collaborateurs des possibilités d'évolution et de mobilité à travers un réseau de sept agences.

.....

#JD_ADECCO_Chef de mission comptable (h/f)

: CDI temps plein

Localisation du poste :

- Genas - (69) Rhône - FRANCE

Prise de poste : immédiat

Domaines du poste :

- Comptabilité

Niveau d'études requis : Bac +4, Bac +5

Langues souhaitées :

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

Premier réseau d'agences d'emploi en France, Adecco a développé un savoir-faire unique de proximité et met toutes ses compétences à votre service.

Nos équipes sont présentes sur tout le territoire, avec plus de 900 agences. Quel que soit le contrat que vous cherchez : CDI, CDD, Intérim, CDI Intérimaire, CDI Apprenant ou alternance, nos experts travaillent chaque jour, pour vous guider vers ce qui vous correspond. Des maintenant, devenez acteur de votre vie !

Merci de postuler uniquement si vous êtes en mesure de vous présenter sur le lieu de travail à la date et à l'heure prévues, et si vous possédez, le cas échéant, un titre de séjour valide pour la durée de la mission. A défaut, votre candidature ne pourra pas être prise en considération.

Merci par avance pour votre compréhension.

Fonction ou mission

Au sein de l'agence de Genas, vous intégrerez une équipe dynamique qui partage de solides valeurs humaines.

Vous prendrez en charge un portefeuille de clients constitue de TPE et PME diverses (SARL, SAS, SCI, BIC, BNC) de la révision a la liasse fiscale (pas de social).

Vous serez en lien direct avec l'expert-comptable et vous superviserez un apprenti

Vous pourrez bénéficier de l'appui du service social, juridique et informatique.

Profil

De formation comptabilité (type DCG, DSCG, Master CCA), vous justifiez d'au moins 7 ans d'expérience sur un poste similaire et vous êtes entièrement autonome dans la gestion de votre portefeuille clients.

Vous pensez correspondre au profil recherche ?

Voici ce que nous vous proposons :

Poste base à Genas

Travail sur site avec peu ou pas de déplacement(s) a prévoir

Salaire négociable en fonction de votre niveau d'expérience

Primes

Titres restaurant

Poste à pourvoir en CDI

Horaires : 8h/jour ouvrant droit à des RTT

Statut cadre

Ce poste offre des perspectives d'évolution a toute personne s'inscrivant dans une démarche globale de développement du cabinet.

Disponibilité :

Pour postuler, suivez le lien et prenez un créneau de RDV pour le 22/01.

.....

#JD_ADVENTURE GROUP_ANIMATEURS LOISIRS ANIMATION, RESTAURATION ET ACCUEIL H/F

: CDD temps plein

Localisation du poste :

- Sainte-Foy-lès-Lyon - (69) Rhône - FRANCE
-

Prise de poste : à partir du 19/03/2026

Durée de la mission : 8 mois

Domaines du poste :

- Education - Formation - Animation
- Hôtellerie - Hébergement -Restauration

Niveau d'études requis : Indifférent

Langues souhaitées : Français

Société

Le Bois des Lutins(R), parc de loisirs nature abrite dans un écrin de verdure de plus de 10 hectares dans l'est Lyonnais est la Terre de légende du Petit peuple. Le Bois des lutins a pour vocation de faire rêver petits et grands et propose de vivre des aventures extraordinaires dans le monde des Trolls et des Lutins... a la cime des arbres, dans des marécages ou sous terre. Des spectacles quotidiens jalonnent les journées. L'expérience client est soignée jusqu'au bout avec une restauration "faite maison" qui séduit les familles. Soucieux du bien-être de nos clients, nous nous engageons jour après jour à apporter le meilleur service possible tout en veillant à respecter l'environnement. Nous recrutons pour la saison 2026 des animateurs loisirs animation, restauration et accueil H/F (que nous nommons les << Folkers >> !) en temps plein prêts à mettre leur bonne humeur au service des visiteurs afin de leur faire vivre des moments exceptionnels !

Fonction ou mission

Tes futures missions : accueil, animation et restauration ! En fonction de tes envies et compétences !

-De ton plus beau sourire, tu accueilles, conseilles et orientes nos visiteurs pendant toute leur visite (familles, écoles, centres de loisirs, comités d'entreprises...)

-Au quotidien, tu participes à la mise en place et à l'entretien du parc pour assurer le bien-être des visiteurs

-Vigilant(e), tu gères les flux et veilles au respect et à l'application des procédures et consignes de sécurité

-Tu contribues à la production et à la vente de nos produits artisanaux et tu participes aux différents services, de l'ouverture à la fermeture des points de vente restauration (Casa Pizza

et la Cahute)

- Tu t'assures du bon entretien des espaces de restauration en respectant les normes d'hygiène et de sécurité alimentaire, et tu sensibilises les équipes avec toi sur le sujet
- Super animateur/trice, tu contribues à faire de l'expérience de nos visiteurs un moment inoubliable
- Tu peux être amené(e) à assurer la gestion du parking
- Ponctuellement, tu pourras participer à l'animation des prestations événementielles organisées pour les entreprises sur le parc par le Pôle Événementiel Affaires du Groupe

Profil

Tu es le(la) candidat(e) idéal(e) si ...

- Tu as l'âme d'un animateur
- Tu es enthousiaste et dynamique
- Tu as le sens du service client
- Tu es sensible à la nature et l'environnement
- Tu as un esprit d'équipe à tout épreuve
- Tu es véhiculé(e) (tu peux venir en autonomie sur le parc car il n'y a pas de transport en commun)

Bref, pas besoin de diplôme, ni de formation, juste une chouette personnalité et une bonne dose de motivation !

Tu te reconnais dans cette description ? L'équipe du Bois des Lutins t'attend pour vivre une saison incroyable !

Disponibilités :

- WE, jours fériés et vacances scolaires impérativement - jours de repos en semaine
- Temps de travail : Temps plein 35h

Détails pratiques

Nos engagements pour t'accompagner tout au long de la saison :

- 1) Tu seras en contrat d'apprentissage pour alterner tout au long de la saison entre des temps de formations et job sur le parc, grâce à notre Académie des Loisirs interne !
- 2) Tu pourras ainsi apprendre le métier (et plus encore !), obtenir un diplôme dans la restauration, animation ou vente en fonction des missions choisies et travailler en étant payé 1885 EUR bruts, comme pour un job en contrat classique !
- 3) Tu seras accompagné(e) personnellement par ton manager pour progresser tout au long de la saison.
- 4) Tu participeras à nos temps d'équipe, Team-buildings d'intégration et de fin de saison !

INFOS PRATIQUES :

- Lieu de travail : A 10 minutes de l'Isle d'Abeau - Diemoz (38)
- Date d'embauche : 19 mars 2026 au 01 novembre 2026
- Type de contrat : Contrat d'apprentissage en alternance sur 8 mois
- Rémunération : 1885 EUR bruts par mois

.....

#JD_ADVENTUREGROUP_CHEF DE PROJET EVENEMENTIEL AFFAIRES H/F

: CDI temps plein

Localisation du poste :

- Sainte-Foy-lès-Lyon - (69) Rhône - FRANCE
-

Prise de poste : à partir du 10/02/2026

Domaines du poste :

- Communication - Evènementiel - Journalisme
- Gestion de projet - Organisation

Niveau d'études requis : Indifférent

Langues souhaitées : Français

Société

Depuis 2022, Adventure Group(R) est spécialisé dans le loisirs grand public et l'évènementiel d'affaires.

Le groupe commercialise et réalise des évènements à destination d'une clientèle d'entreprise (réunions, réceptions, conventions, teams-buildings, ...) et s'organise autour de deux métiers avec :

-Création d'évènements packages 100% nature (réunion de travail, séminaires, cohésion, lancements de produits, cocktails, formation, jeux & théâtre ...) au sein des 2 parcs de loisirs d'Adventure Group(R). Atypiques par l'intégration dans la nature, nos évènements assurent un moment coupe du monde, une bulle de détente, un environnement propice aux moments d'échanges, de partage et de créativité. Notre équipe accompagne les entreprises de A à Z sur la création de leurs évènements sur nos deux sites :
o Bois des Lutins Business (R) a Diemoz
o City Aventure avec La Cabane de Lyon(R) a Sainte Foy les Lyon
-Création d'évènements sur mesure avec la marque Kreatim Events(R), le spécialiste des jeux immersifs et ateliers théâtres sur mesure, dans les lieux pour les entreprises. Notre équipe réalise la création, le déploiement et l'animation de ces team-building regroupant jusqu'à plusieurs centaines de personnes.

En plein développement, Le Pôle Evènementiel Affaires recherche aujourd'hui un(e) Chef de projet évènementiel BtoB pour renforcer son équipe, en CDI.

Fonction ou mission

Intégré dans l'équipe du Pole Commerce d'Adventure Group, vous pilotez la commercialisation et la réalisation des évènements, en cohérence avec les orientations stratégiques du pole et du Groupe.

A ce titre vos principales missions seront les suivantes :

1. Commercialisation des événements :

- Développer et animer le portefeuille clients des entreprises, agences événementielles,...
- Assurer la prospection auprès de nouveaux clients et développer des leads en s'appuyant sur les clients existants
- Participer à des salons professionnels et à des événements pour élargir le réseau
- Gérer votre base de données clients (via notre outil CRM)
- Etablir un reporting détaillé des actions menées et des performances réalisées
- Identifier les besoins des clients et proposer des solutions adaptées à leurs projets et budgets, mettre en forme des propositions commerciales / devis
- Assurer le montage de chaque projet répondant aux objectifs et attentes de vos clients

2. Production des événements :

- Assurer et piloter la mise en œuvre des événements en collaboration avec les équipes de production et les différents services internes du groupe (dont la boulangerie du groupe, traiteur interne pour tous les événements)
- Assurer la gestion et la coordination des prestataires externes (brief, suivi, ...)
- Veiller à la parfaite maîtrise des budgets pour chaque projet mené
- Animer certaines prestations sur le terrain : lancement de jeux, brief des équipes, accueil client,...
- Accompagner et conseiller les clients tout au long de la préparation et réalisation des événements sur le terrain

Profil

- Vous justifiez d'une expérience réussie d'au moins 3/5 ans dans la gestion et coordination de projets événementiel.
- Dote(e) d'un excellent relationnel, vous avez un bon esprit d'analyse et de conseil, indispensable pour appréhender et orienter les attentes de vos clients.
- Dynamique, vous aimez participer à la réalisation concrète des événements sur le terrain.
- Organise(e), vous savez et aimez gérer plusieurs projets en même temps et vous êtes capable de vous adapter aux changements inhérents à notre secteur d'activité.

Détails pratiques

Intégration et formation assurée par le Responsable du Pôle Commerce pour votre arrivée dans l'équipe ! Vous pourrez profiter et participer à notre vie d'équipe : soirée de lancement de saison, test de nos offres de loisirs, premières des spectacles, plancha du mois...

INFORMATIONS PRATIQUES :

- Lieu : La << Canopée >> , nos bureaux bases à Sainte-Foy-Les- Lyon (69) - accessible en TCL
- Déplacements : Des déplacements sont à prévoir sur les différents sites événementiels et auprès des clients
- Permis B depuis + 2 ans (boîte manuelle) indispensable (voiture de société à disposition des équipes)
- Type de contrat : CDI temps plein (39h)
- Dates de début du contrat : Février / mars 2026
- Rémunération : fixe en fonction du profil + 2.5% de commissions sur le CA de chaque projet vendu

Nos postes sont accessibles à tous, y compris aux personnes en situation de handicap. Nous encourageons les candidatures sans photo.

.....

#JD_ADVENTUREGROUP_ASSISTANT(E) CHEF DE PROJET COMMERCIAL CSE H/F

: Convention de Stage

Localisation du poste :

- Sainte-Foy-lès-Lyon - (69) Rhône - FRANCE

Prise de poste : à partir du 01/03/2026

Domaines du poste :

- Gestion de projet - Organisation

Niveau d'études requis : Bac +3, Bac +4, Bac +5

Langues souhaitées : Français

Société

Cree en 2002, Adventure Group(R) est un groupe spécialisé dans le loisir et l'événementiel compose de 3 grands pôles d'activistes :

- Le Loisir grand public avec les parcs de loisirs Le Bois des Lutins(R) et City Aventure(R)
- Le réceptifs avec l'organisation de séminaires, réceptions et team-building d'entreprise
- Le pole restauration grand public et événementielle : Le Bar a Pains(R), La Cahute(R), La Casa Pizza(R)

Sur le pôle réceptifs, Adventure Group(R) commercialise et réalise des évènements à destination d'une clientèle d'entreprise (réunions, réceptions, conventions, teams-buildings,...). Notre équipe accompagne les entreprises de A à Z sur leurs évènements (réunion de travail, séminaires, lancements de produits, cocktails, ...). Nos parcs de loisirs permettent de faire profiter à nos clients de nombreux espaces aux multiples configurations, garanties 100% nature. Lieux de Parenthèse(R), les lieux atypiques d'Adventure Group(R) (Cabane dans les arbres, théâtre au bord de l'eau,) au sein de nos parcs de loisirs en pleine nature autour de Lyon. Atypique de par l'intégration dans la nature, notre équipe assure un moment coupe du monde, une bulle de nature, un environnement propice aux moments d'échanges, de partage et de créativité.

En complément de la cible entreprise, nous adressons également nos offres aux CSE et inter-CSE.

Nous avons pour ambition de développer les partenariats avec cette cible en leur proposant une offre variée : un accès aux parcs avec tarifs préférentiels, des offres sur-mesure (sorties de

groupe) et l'organisation d'Arbres de Noel. En constante recherche d'innovation et de satisfaction client, le Pôle Evènementiel Affaires recherche aujourd'hui son/sa Assistant Chef de projet commercial sur le marché des CSE H/F en stage à partir du mois de mars 2026.

Fonction ou mission

Rattache(e) aux Chef de projets événementiel & CSE au sein du Pôle commerce, vos missions principales seront :

- Commercialiser nos offres et billetterie loisirs auprès des entreprises et CSE
- Gérer le portefeuille client existant, prospection par différents moyens et gestion des demandes entrantes
- Planification de RDV avec les prospects et clients pour leur présenter nos offres de loisirs et vendre la billetterie
- Gestion et mise à jour de notre base de données prospects et clients
- Suivi des projets commerciaux : du premier contact a la facturation
- Suivi des inter-CSE pour s'assurer du référencement sur les diverses plateformes
- Participation aux salons CSE et organiser des animations adaptées.
- Gestion de projet événementiel en équipe : organisation, planification, gestion de livraison et animation le jour de l'évènement
- Suivi de la satisfaction client et des KPI

Profil

Vous êtes dans une formation commerciale en Bac+3 (MCO, NDRC, ...) et vous êtes attiré(e) par le commerce dans les loisirs.

Tu es le/la candidat(e) idéal(e) si ...

- Tu as le sens du commerce
- Tu as une vraie aisance relationnelle
- Tu es enthousiaste et dynamique
- Tu as un esprit d'équipe a tout épreuve
- Tu es véhiculé(e) (tu peux venir en autonomie sur le parc car il n'y a pas de transports communs)

Détails pratiques

INFORMATIONS PRATIQUES :

- Lieu de travail : La << Canopée >> , nos bureaux bases a Sainte-Foy-Les- Lyon (69) - accessible en TCL
- Déplacements : Des déplacements sont à prévoir sur les différents sites événementiels de nos parcs
- Permis B indispensable
- Type de contrat : stage rémunéré de 4 à 6 mois
- Dates du contrat : mars / avril à juillet 2026

Nos postes et stages sont accessibles à tous, y compris aux personnes en situation de handicap. Nous encourageons les candidatures sans photo.

.....

#JD_ALPEMPOI_Charge d'assistance Trilingue (H/F)

: CDI temps plein

Localisation du poste :

- Lyon - (69) Rhône - FRANCE
-

Prise de poste : immédiat

Domaines du poste :

- Autres
- Interprétariat – Traduction

Niveau de salaire : 25 000 - 30 000 €/an

Niveau d'études requis : Indifférent

Langues souhaitées : Allemand,Anglais,Espagnol,Français,Italien,Portugais

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

Fonction ou mission

- Réceptionner les appels,
- Collecter les informations nécessaires et conseiller les clients,
- Identifier et vérifier les garanties des contrats,
- Mettre en œuvre la prestation d'assistance via le système d'information,
- Mettre en œuvre des solutions/services d'assistance en fonction des garanties prévues au contrat,
- Suivre les opérations d'Assistance en France et à l'international.

Profil

- Une expérience souhaitée dans la relation client & gout du service client
- Une maîtrise courante (oral et écrit) de l'anglais et du français ainsi que d'une troisième langue (espagnol, italien, portugais)
- Une excellente capacité de communication tant orale que rédactionnelle
- Une résistance au stress ainsi qu'une polyvalence dans les tâches confiées (gestion de dossiers sinistres + téléphone)
- Une rigueur dans le traitement des dossiers avec une juste dose d'empathie.

Disponibilité :

Amplitude horaire : 6h - 23h30 / 37,5 heures par semaine du lundi au dimanche / 2,5 week-ends travaillent par mois

Détails pratiques

Alp Emploi recrute des Charges d'assistance trilingues (H/F) en intérim.

Langues recherchées : français, anglais, allemand, espagnol, italien, portugais

Lieu : Lyon 3e

Salaire :

-Fourchette : 25 163 - 26 550 euros brut par an

-Majorations des horaires du soir/matin, du weekend et des jours fériés travaillés

-Une prime de langues mensuelle en fonction du nombre de langues maîtrisées.

-Remboursement du titre de transport à hauteur de 60%

-Carte ticket restaurant

.....

#JD_ALPEMPOI_Teleenqueteur (H/F)

: Autres

Localisation du poste :

- Lyon - (69) Rhône - FRANCE

Prise de poste : immédiat

Domaines du poste :

- Etudes - Veilles - R&D

Niveau d'études requis : Bac +3, Bac +4, Bac +5

Langues souhaitées : Français

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

Fonction ou mission

Enquêtes d'insertion professionnelle pour des grandes écoles françaises : émission d'appels auprès d'anciens élèves d'une école pour mettre à jour le fichier des anciens.

Profil

Profil recherche :

- Vous êtes jeune diplômé Bac +3 minimum
- Vous êtes dynamique, souriant(e), ponctuel(le) et à l'aise à l'oral

Disponibilité :

Horaires : Du lundi au vendredi de 9h à 17h30, 17h le vendredi

Détails pratiques

Alp Emploi recrute des Télénquêteurs (H/F) pour des contrats en intérim.
Missions à pourvoir dès que possible pour 2 mois minimum

Lieu : Champagne-au-Mont-d'Or / Accessible en transports en commun

Taux horaire : 1 823.07 euros brut mensuel + primes d'intérim

#JD_ALPEMPOI_Charges de clientèle (H/F)

: CDI temps plein

Localisation du poste :

- Lyon - (69) Rhône - FRANCE

Prise de poste : immédiat

Domaines du poste :

- Banque et assurance
- Finance

Niveau d'études requis : Indifférent

Langues souhaitées : Français

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

Alp Emploi recrute des Charges de clientèle (H/F) en CDI.

Fonction ou mission

Vos missions :

- Assurer l'accompagnement à distance des clients sur les services souscrits
- Gérer les appels entrants concernant les problèmes de cartes bancaires et autres services

- Proposer des solutions rapides et efficaces pour les oppositions de paiement
- Participer activement aux sessions de formation continue pour améliorer vos compétences
- Collaborer avec les équipes pour offrir un service optimal et organiser des échanges de planning

Profil

- Expérience en relation client dans divers secteurs
- Excellentes aptitudes à la communication et à l'écoute active
- Capacité à gérer efficacement un volume élevé d'appels entrants
- Maîtrise des outils numériques pour l'accompagnement à distance
- Esprit d'équipe et flexibilité dans les horaires de travail
- Formation en services financiers ou relation client fortement appréciée

Disponibilité :

Horaires : Du lundi au vendredi / amplitude 8h - 20h / un samedi matin travaille sur deux (8h - 13h)

Détails pratiques

Lieu : Lyon 9e - Arrêt de métro << Gorge de loup >>

Salaire : 1835 EUR/mois + Primes mensuelles + 13e mois + tickets restaurant + participation annuelle aux bénéfices

.....

#JD_ALPEMPOI_Conseiller Relation Client H/F

: CDI temps plein

Localisation du poste :

- Lyon - (69) Rhône - FRANCE

Prise de poste : immédiat

Domaines du poste :

- Administration – Accueil - Secrétariat
- Santé - Sanitaire et Social

Niveau d'études requis : Indifférent

Langues souhaitées : Français

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

ALP EMPLOI LYON recrute pour son client, prestataire de sante à domicile, un Conseiller Relation Client H/F en intérim.

Fonction ou mission

Pour l'activité respiratoire, vos missions seront les suivantes :

- Gestion des appels entrants (patients, aidants, prescripteurs)
- Conseil et assistance (accompagnement des patients : planification de rendez-vous pour l'installation du matériel médical, la gestion des demandes de réapprovisionnement en consommables médicaux etc.)
- Gestion du back office : envoi de comptes rendus médicaux, suivi des patients à l'entrée et à la sortie de leur hospitalisation afin de déterminer leur besoin en matériel médical etc.

Une formation complète est fournie dès votre arrivée dans l'entreprise.

Vous travaillerez au sein d'une équipe dynamique et mobilisée autour d'un but commun : améliorer la relation avec les patients et leur offrir une prise en charge de qualité.

Profil

Profil recherche :

- Vous êtes à la recherche d'un travail qui a du sens.
- Vous avez de l'expérience en relation client à distance.
- Votre priorité est la satisfaction client.
- Vous faites preuve de curiosité, d'écoute et de questionnement.

Disponibilité :

Plage horaire entre 8h30 et 18h30

35h par semaine du lundi au vendredi avec un samedi par mois travaille : les plannings sont transmis un mois à l'avance

Détails pratiques

Lieu : Vaulx-en-Velin La Soie (à proximité du métro A)

Salaire : 2100 euros brut par mois + tickets restaurant + prise en charge TCL a 60%

.....

#JD_ALPEMPOI_Gestionnaire Approvisionnement H/F

: CDI temps plein

Localisation du poste :

- Lyon - (69) Rhône - FRANCE
-

Prise de poste : immédiat

Domaines du poste :

- Logistique – Supply Chain

Niveau d'études requis : Bac +3, Bac +4, Bac +5

Langues souhaitées : Français

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

ALP EMPLOI LYON recrute pour son client situé à Vénissieux un Gestionnaire Approvisionnement H/F en intérim.

Fonction ou mission

Au sein du service logistique, vous aurez la responsabilité d'un portefeuille de fournisseurs et de références dans le domaine de la pièce de rechange. Vos missions incluent :

- Assurer la relation avec les fournisseurs et suivre leur performance.
- Garantir la disponibilité des pièces pour les clients.
- Veiller au respect de la politique de stockage et à l'optimisation des coûts de transport.
- Contribuer à l'amélioration continue des procédures en lien avec les services internes (achats, planification, ingénierie, etc.).
- Travailler en étroite collaboration dans un environnement international.

Profil

- Bac+3 minimum en logistique ou expérience équivalente.
- Expérience confirmée en gestion d'approvisionnement et collaboration avec des fournisseurs.
- Maîtrise d'un ERP (SAP, AS400) et des outils bureautiques (Excel, Office 365).
- Anglais courant (oral et écrit).
- Des compétences digitales sont un vrai plus : Power BI, MS Azure, Power Automate, Python.
- Vous êtes reconnu(e) pour votre rigueur, votre autonomie, votre force de proposition et votre sens du travail en équipe.

Disponibilité :

9h-17h30 du lundi au vendredi

Détails pratiques

Lieu : Vénissieux

Taux horaire : 36 à 38k euros par an

Pour plus d'informations, contactez Alp 'Emploi :
2 cours Gambetta 69007 Lyon

Tel : 04 72 72 90 00
Fax : 04 72 72 92 92
lyon@alpemploi.fr



#JD_AYMING_Charge de Mission Déclaration des Accidents du Travail (H/F)

: CDD temps plein

Localisation du poste :

- Lyon - (69) Rhône - FRANCE
-

Prise de poste : à partir du 03/08/2026

Durée de la mission : 2 mois

Domaines du poste :

- Droit - Juridique – Fiscalité

Niveau d'études requis : Bac +3, Bac +4, Bac +5

Langues souhaitées : Français

Société

Ayming est un groupe international de conseil présent dans 14 pays. Nous sommes leader du conseil en amélioration de la performance des entreprises dans le domaine des ressources humaines, de l'innovation, de la finance et de l'ESG. Notre conviction est de soutenir une innovation et un engagement durable. Nous accompagnons nos clients au travers de 3 solutions : consulting, services managés et digital.

Fonction ou mission

Au sein de notre activité d'externalisation des déclarations d'accidents du travail et maladies professionnelles, ton rôle sera de :

- Accompagner et conseiller les clients dans la phase déclarative de l'accident du travail dans les délais impartis
 - Assurer la relation client interne et externe, par une gestion quotidienne des flux entrants (mails et appels)
 - Être garant de la pertinence des informations transmises aux Cabinets d'avocats intervenant lors de l'élaboration de courriers de réserves
 - Être garant du suivi du dossier jusqu'à la clôture de l'instruction
- Un socle solide de formations à nos métiers vous sera dispense.

Profil

Vous avez :

- Un cursus Droit du Travail, Droit de la Protection Sociale, Carrières Juridiques

Vous êtes :

- Organise, autonome, rigoureux, exigeant, agile
- Dote d'une excellente expression orale et écrite
- Une personne qui aime le challenge, le dépassement de soi
- Soucieux d'aider, conseiller et mettre vos compétences au service d'autrui
- Une personne qui a une bonne gestion du stress et des priorités

Disponibilité :

Disponible Full Time en Aout et 1 à 3 jours par semaine, le lundi, mardi ou vendredi à compter de septembre

Détails pratiques

Bien-être au travail et carrière

- D'une diversité de projets et d'environnements métiers et géographiques
- D'une politique de développement de ton potentiel au travers de notre Ayming Academy et Ayming Digital Academy
- Un programme d'évolution de carrière au travers de nos 5 programmes RH
- De notre Nouvelle Vie au travail : flexibilité, espaces créativité et conviviaux, 108 jours de télétravail par an
- Des moments de rencontre lors d'évènements tout au long de l'année

Avantages sociaux :

- Indemnité télétravail
- Prévoyance et mutuelle
- Tickets restaurants
- Remboursement des titres de transport
- CSE
- Soutien à la parentalité

.....

#JD_AYMING_Assistant Consulting (H/F)

: CDI temps plein

Localisation du poste :

- Lyon - (69) Rhône - FRANCE

Prise de poste : immédiat

Domaines du poste :

- Administration – Accueil - Secrétariat

Niveau d'études requis : Niveau bac

Langues souhaitées : Français

Société

En tant qu'entreprise de services aux professionnels, Ayming s'associe aux organisations du monde entier pour créer une valeur durable. Avec une équipe de plus de 1 500 experts en Innovation, en RH et en fiscalité répartis dans 14 pays ; nos 3 solutions de services : le conseil, les services numériques et les services managés.

Fonction ou mission

Au sein de notre activité de conseil en management des risques professionnels, le rôle d'assistant consulting tient une place majeure au sein de nos services.

Votre quotidien consistera à réaliser les missions suivantes :

- Gestion et suivi de dossiers : veille, vérification, constitution des dossiers et enregistrement des documents dans les outils dédiés
- Communication avec les clients et organismes : relances, récupération des éléments, suivi de dossiers
- Garantie de la traçabilité et de la qualité du traitement des dossiers : suivi rigoureux des étapes, exhaustivité et rigueur dans le suivi et l'enregistrement des données
- Contribution à l'efficacité de l'équipe : participation aux objectifs collectifs et collaboration pour optimiser le traitement des dossiers et des process

Une formation solide à nos métiers vous sera dispensée dès votre arrivée.

Profil

Vous avez :

- Un niveau Bac en gestion administrative
- Envie d'intégrer une entreprise dynamique et Leader dans son secteur d'activité
- Envie de développer vos connaissances ou découvrir l'environnement des Risques Professionnels
- Le sens des priorités
- L'esprit d'équipe et le goût du challenge

Vous êtes :

- Organisé, rigoureux, exigeant, curieux et autonome
- À l'aise dans le relationnel,
- Plein d'enthousiasme et d'envie de construire durablement

Détails pratiques

Vous bénéficierez :

Bien-être au travail et carrière

- D'une diversité de projets et d'environnements métiers et géographiques
- D'une politique de développement de votre potentiel au travers de notre Ayming Academy et Ayming Digital Academy
- Un programme d'évolution de carrière au travers de nos accompagnements RH << My Professionnal Journey >>
- 108 jours de télétravail par an

- De notre nouvelle vie au travail : flexibilité, espaces conviviaux
- Des moments de rencontre lors d'évènements tout au long de l'année

Package de rémunération et avantages sociaux

- Rémunération fixe et variable
- Statut employé
- Soutien à la parentalité

#JD_AYMING_Charge de mission Indemnités Journalières de la Sécurité Sociale (H/F)

: CDI temps plein

Localisation du poste :

- Lyon - (69) Rhône - FRANCE

Prise de poste : immédiat

Domaines du poste :

- Ressources Humaines
- Administration – Accueil - Secrétariat

Niveau d'études requis : Bac +2

Langues souhaitées : Français

Société

Ayming est un Groupe international de conseil présent dans 14 pays. Nous sommes leader du conseil en amélioration de la performance des entreprises dans le domaine des ressources humaines, de l'innovation et de la fiscalité, et de l'ESG. Nous sommes une talent compagnie et notre conviction est de soutenir une innovation et un engagement durable. Nous accompagnons nos clients au travers de 3 solutions : consulting, services managés et digital.

Fonction ou mission

Au sein de notre activité en charge de la gestion de l'absentéisme pour nos clients, le rôle du Charge de mission Indemnités Journalières de la Sécurité Sociale est central.

Votre quotidien consiste à :

- Gestion de la maladie (Saisir, archiver les arrêts de travail et les dossiers de prévoyance dans les outils internes des clients, apporter des réponses aux clients...)
- L'établissement des attestations de salaire sur Net-Entreprises ou la DSN
- L'analyse des écarts d'IJSS entre la paie et la CPAM à l'aide de l'outil interne

- Contacter les CPAM sur les dossiers en attente
- Un socle de formations à nos métiers vous sera dispense.

Profil

Vous avez :

- Une formation Bac + 2 en assistant de gestion, Paie ou RH
- Une connaissance en Paie serait un plus
- Envie d'apprendre, implication
- Capacité d'analyse
- Forte réactivité
- Bon relationnel

Vous êtes :

- Organise, rigoureux, exigeant, curieux, agile
- Une personne qui aime le challenge
- Plein d'enthousiasme et d'envie de construire durablement.

Détails pratiques

Bien-être au travail et carrière

- D'une politique de développement de votre potentiel au travers de notre Ayming Academy et Ayming Digital Academy
- Un programme d'évolution de carrière au travers de nos 5 programmes RH
- De notre Nouvelle Vie au travail : flexibilité, espaces créativité et conviviaux, 108 jours de télétravail par an
- Des moments de rencontre lors d'évènements tout au long de l'année
- Statut Employé
- Rémunération fixe et variable selon profil

Avantages sociaux :

- Indemnité télétravail & Indemnité téléphonie
- Prime flexible et individualisable
- Prévoyance et mutuelle
- Ticket restaurant
- Remboursement des titres de transport
- CSE
- Soutien à la parentalité

.....

#JD_AYMING_Consultant Déclaration des Accidents du Travail et Maladies Professionnelles (H/F)

: CDI temps plein

Localisation du poste :

- Lyon - (69) Rhône - FRANCE

Prise de poste : immédiat

Domaines du poste :

- Droit - Juridique – Fiscalité

Niveau d'études requis : Bac +2

Langues souhaitées : Français

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

Ayming est un groupe international de conseil présent dans 14 pays. Nous sommes leader du conseil en amélioration de la performance des entreprises dans le domaine des ressources humaines, de l'innovation, de la finance et de l'ESG. Notre conviction est de soutenir une innovation et un engagement durable. Nous accompagnons nos clients au travers de 3 solutions : consulting, services managés et digital.

Fonction ou mission

Au sein de notre activité d'externalisation des déclarations d'accidents du travail et maladies professionnelles, votre rôle sera de :

- Accompagner et conseiller les clients dans la phase déclarative de l'accident du travail dans les délais impartis
- Assurer la relation client interne et externe, par une gestion quotidienne des flux entrants (mails et appels)
- Être garant de la pertinence des informations transmises aux Cabinets d'avocats intervenant lors de l'élaboration de courriers de réserves
- Être garant du suivi du dossier jusqu'à la clôture de l'instruction

Un socle solide de formations à nos métiers vous sera dispense.

Profil

Vous avez :

- Une formation Bac + 2 en assistantat juridique et en carrières juridiques
- Une expérience en cabinet d'avocat, ou cabinet de conseil
- Une connaissance des accidents du travail et maladies professionnelles seraient un plus

Vous êtes :

- Organise, autonome, rigoureux, exigeant, agile
- Dote d'une excellente expression orale et écrite
- Une personne qui aime le challenge, le dépassement de soi
- Soucieux d'aider, conseiller et mettre vos compétences au service d'autrui
- Une personne qui a une bonne gestion du stress et des priorités

Détails pratiques

Vous bénéficierez :

Bien-être au travail et carrière

- D'une diversité de projets et d'environnements métiers et géographiques
- D'une politique de développement de ton potentiel au travers de notre Ayming Academy et Ayming Digital Academy
- Un programme d'évolution de carrière au travers de nos 5 programmes RH
- De notre Nouvelle Vie au travail : flexibilité, espaces créativité et conviviaux, 108 jours de télétravail par an
- Des moments de rencontre lors d'événements tout au long de l'année

Avantages sociaux

- Indemnité télétravail
- Prévoyance et mutuelle
- Tickets restaurants
- Remboursement des titres de transport
- CSE
- Soutien à la parentalité

.....

#JD_AYMING_Consultant Confirme - Gestion de l'Absence (H/F)

: CDI temps plein

Localisation du poste :

- Lyon - (69) Rhône - FRANCE

Prise de poste : immédiat

Domaines du poste :

- Commerce - Vente - Distribution
- Comptabilité

Niveau d'études requis : Bac +3, Bac +4, Bac +5

Langues souhaitées : Français

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

Ayming est un Groupe international de conseil présent dans 14 pays. Nous sommes leader du conseil en amélioration de la performance des entreprises dans le domaine des ressources

humaines, de l'innovation et de la fiscalité, et de l'ESG. Nous sommes une talent compagnie et notre conviction est de soutenir une innovation et un engagement durable. Nous accompagnons nos clients au travers de 3 solutions : consulting, services managés et digital.

Fonction ou mission

Quelles sont les missions qui vous seront confiées quand vous intégrerez les équipes d'Ayming ?

Au sein de notre activité Business Process Outsourcing, le consultant apporte une expertise sur la gestion de missions d'externalisation et d'optimisation des processus de la gestion de l'absence de nos clients. Son quotidien consiste à :

- Être l'interlocuteur privilégié du Client sur les missions confiées
- Recevoir et traiter les données des clients (Données paie et absence du client) afin de mettre en production à

destination des charges.es de mission avec lesquels vous serez en étroite collaboration

- Préparer les reportings mensuels et assurer la facturation des clients de son portefeuille
- Rechercher des axes d'optimisation des processus client et calculer les économies dégagées

Un socle solide de formation à nos métiers vous sera dispensé.

Dans quels environnements vous interviendrez ?

Cabinet Conseil - Externalisation de processus RH/Paie - Gestion de l'absence - Recouvrement - IJSS & Prévoyance

Profil

Vous avez :

- Une formation Ecole de Commerce, RH, Finance, Comptabilité, CDG Social, Gestion de projet
- Une expérience minimum de 3 ans dans ce domaine
- Un niveau avancé de l'outil Excel
- Un bon niveau en macro VBA serait un plus
- Une connaissance des régimes d'assurance maladie
- Une connaissance des outils paie du marché serait un plus : ADP, CEGID, HR Access

Vous êtes :

- Organisé, rigoureux, exigeant, pro-actif
- Doté d'une excellente relationnel, d'une capacité d'analyse et d'argumentation et d'un bon niveau rédactionnel
- Oriente client
- Passionné par l'analyse de données chiffrées

Détails pratiques

Bien-être au travail et carrière

- D'une politique de développement de votre potentiel au travers de notre Ayming Academy et Ayming Digital Academy
- Un programme d'évolution de carrière au travers de nos 5 programmes RH
- De notre Nouvelle Vie au travail : flexibilité,

espaces créativité et conviviaux, 108 jours de télétravail par an

- Des moments de rencontre lors d'évènements tout au long de l'année

- Statut Cadre 216 jours travaillés par an

- Rémunération fixe et variable selon profil

Avantages sociaux :

- Indemnité télétravail & Indemnité téléphonie

- Prime flexible et individualisable

- Prévoyance et mutuelle

- Tickets restaurant

- Remboursement des titres de transport

- CSE

- Soutien à la parentalité

.....

#JD_CDG69_URBANISTE (H/F)

: CDI temps plein

Localisation du poste :

- Lyon - (69) Rhône - FRANCE
-

Prise de poste : immédiat

Domaines du poste :

- Aménagement - Urbanisme

Niveau d'études requis : Bac +3, Bac +4

Langues souhaitées : Français

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

Envie de donner du sens à ton métier et de construire l'avenir du service public ? Au CDG69, on te propose bien plus qu'un job : une mission. Accompagner les collectivités territoriales dans leurs besoins. Acteur clé auprès des collectivités du Rhône et de la Métropole de Lyon, le CDG69 innove chaque jour pour accompagner les équipes, développer les talents et moderniser la fonction publique. Rejoins une structure dynamique, humaine et tournée vers l'avenir, où tes idées et ton Energie feront la différence ! Le CDG69 recrute des jeunes diplômés pour un poste d'urbaniste

Fonction ou mission

Tu es passionné par l'aménagement du territoire et désires jouer un rôle clé dans la transformation des espaces publics ? En tant qu'urbaniste, tu contribueras activement à la construction de la ville de demain. Tes missions :

- Piloter les projets d'urbanisme : Tu seras responsable de l'élaboration et du suivi des projets, en veillant à leur cohérence avec les objectifs stratégiques de la collectivité.
- Collaborer avec les élus et les services internes : Tu travailleras en étroite coordination avec les élus et les différents services pour garantir des projets adaptés aux besoins des citoyens.
- Créer des cadres de vie durables : Grâce à ton expertise, tu contribueras à la gestion de l'occupation du sol et au développement d'espaces publics respectueux de l'environnement.
- Favoriser une approche responsable et innovante : Tu intégreras des solutions innovantes pour répondre aux défis environnementaux, sociaux et économiques.

Pourquoi ce rôle est unique ?

- Tu seras au cœur de la transformation des territoires et des espaces publics.
- Tu développeras une expertise en planification et en analyse urbaine dans un secteur porteur.
- Tu auras l'opportunité de contribuer concrètement à la création d'environnements durables et adaptés aux attentes des citoyens.

Profil

Ce poste te réserve des défis stimulants, ou rigueur, esprit d'analyse et sens du service public seront tes meilleurs atouts !

Tu as un vrai sens de l'organisation et une passion pour les détails qui font la différence ?

- Diplôme en droit public ou en gestion d'un BAC+3/4 en urbanisme, aménagement du territoire ou dans un domaine similaire, et tu es passionné par les enjeux de l'aménagement durable ou simplement motivé pour apprendre et développer tes compétences dans ce domaine

- Ton esprit d'analyse, ta rigueur et ton aisance rédactionnelle te permettent de proposer des solutions claires et adaptées à chaque situation. A l'aise dans les relations professionnelles, tu sais écouter, conseiller et travailler en équipe avec des interlocuteurs variés. Proactif et curieux, tu es motivé par l'idée de contribuer à des projets d'envergure au service de l'intérêt général.

Détails pratiques

Conditions de recrutements :

Travailler pour une collectivité territoriale, c'est choisir une carrière qui a du sens et un impact direct sur la vie des citoyens. C'est aussi évoluer dans un environnement stable, offrant des opportunités de formation, de mobilité interne et d'évolution professionnelle.

- Des conditions de travail avantageuses avec un dispositif de congés étendus,

- Du télétravail,

- Des prestations sociales attractives,

- Un salaire en début de carrière entre 2 100EUR et 2 600EUR brut par mois.

Le CdG69 attache une attention toute particulière à l'amélioration continue des conditions de travail, à la cohésion de ses équipes et à la formation continue de ses collaborateurs. Il place l'équilibre entre vie professionnelle et vie personnelle au cœur de ses priorités pour favoriser l'épanouissement de ses collaborateurs, afin que chacun puisse donner le meilleur de lui-même.

En rejoignant une équipe engagée et dynamique, tu contribueras activement à des projets concrets, au cœur des territoires, dans un cadre où esprit d'équipe et innovation sont encouragés.

.....

#JD_CDG69_CHARGE DE MISSION RH (H/F)

: CDI temps plein

Localisation du poste :

- Lyon - (69) Rhône - FRANCE

Prise de poste : immédiat

Domaines du poste :

- Ressources Humaines

Niveau d'études requis : Bac +3, Bac +4

Langues souhaitées : Français

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

Envie de donner du sens à ton métier et de construire l'avenir du service public ? Au CDG69, on te propose bien plus qu'un job : une mission. Accompagner les collectivités territoriales dans leurs besoins. Acteur clé auprès des collectivités du Rhône et de la Métropole de Lyon, le CDG69 innove chaque jour pour accompagner les équipes, développer les talents et moderniser la fonction publique. Rejoins une structure dynamique, humaine et tournée vers l'avenir, où tes idées et ton Energie feront la différence ! Le CDG69 recrute des jeunes diplômés pour un poste de : Chargée de mission RH

Fonction ou mission

En tant que charge de missions RH, tu joueras un rôle clé dans la gestion des ressources humaines au sein de la collectivité. Tes missions :

- Piloter les politiques RH : Tu participeras à la mise en œuvre et au suivi des politiques RH, en veillant à leur bonne application et à leur alignement avec les objectifs stratégiques de la collectivité.
- Accompagner les managers et les agents : Tu seras un partenaire clé pour les managers et les agents, les conseillant dans la gestion de leur carrière et leurs démarches RH.
- Recruter et former : Tu prendras en charge le recrutement, la formation, et la gestion des carrières pour garantir une organisation performante et adaptée aux besoins.
- Innover pour le bien-être : En développant des projets RH innovants, tu contribueras à améliorer le bien-être des agents et à moderniser les pratiques RH.

Pourquoi ce rôle est unique ?

- Tu seras au cœur de la modernisation des pratiques RH dans une collectivité dynamique.
- Tu développeras une expertise stratégique et humaine dans un domaine en constante évolution.
- Tu contribueras concrètement à une organisation performante, humaine et tournée vers l'avenir.

Profil

Ce poste te réserve des défis stimulants, où rigueur, esprit d'analyse et sens du service public seront tes meilleurs atouts !

Tu as un vrai sens de l'organisation et une passion pour les détails qui font la différence ?

- Diplôme en droit public ou en gestion d'un BAC+3/4 en ressources humaines, gestion ou droit et

tu as une bonne connaissance des enjeux liés à la gestion des carrières dans le secteur public ou

simplement motivé pour apprendre et développer tes compétences dans ce domaine

- Ton esprit d'analyse, ta rigueur et ton aisance rédactionnelle te permettent de proposer des solutions claires et adaptées à chaque situation. À l'aise dans les relations professionnelles, tu sais

écouter, conseiller et travailler en équipe avec des interlocuteurs variés. Proactif et curieux, tu

es
motive par l'idée de contribuer à des projets d'envergure au service de l'intérêt général.

Détails pratiques

Conditions de recrutement :

travailler pour une collectivité territoriale, c'est choisir une carrière qui a du sens et un impact direct sur la vie des citoyens. C'est aussi évoluer dans un environnement stable, offrant des opportunités de formation, de mobilité interne et d'évolution professionnelle.

- Des conditions de travail avantageuses avec un dispositif de congés étendus,
- Du télétravail,
- Des prestations sociales attractives,
- Un salaire en début de carrière entre 2 100EUR et 2 600EUR brut par mois.

Le Cdg69 attache une attention toute particulière à l'amélioration continue des conditions de travail, à la cohésion de ses équipes et à la formation continue de ses collaborateurs. Il place l'équilibre entre vie professionnelle et vie personnelle au cœur de ses priorités pour favoriser l'épanouissement de ses collaborateurs, afin que chacun puisse donner le meilleur de lui-même. En rejoignant une équipe engagée et dynamique, tu contribueras activement à des projets concrets, au cœur des territoires, dans un cadre où esprit d'équipe et innovation sont encouragés.

#JD_CDG69_CHARGE DE MISSIONS FINANCES PUBLIQUES H/F

: CDI temps plein

Localisation du poste :

- Lyon - (69) Rhône - FRANCE

Prise de poste : immédiat

Domaines du poste :

- Droit - Juridique – Fiscalité

Niveau d'études requis : Bac +3, Bac +4

Langues souhaitées : Français

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

Envie de donner du sens à ton métier et de construire l'avenir du service public ? Au CDG69, on te propose bien plus qu'un job : une mission. Accompagner les collectivités territoriales dans leurs besoins. Acteur clé auprès des collectivités du Rhône et de la Métropole de Lyon,

le CDG69 innove chaque jour pour accompagner les équipes, développer les talents et moderniser la fonction publique. Rejoins une structure dynamique, humaine et tournée vers l'avenir, où tes idées et ton Energie feront la différence ! Le CDG69 recrute des jeunes diplômés pour un poste de Chargée de missions finances publiques

Fonction ou mission

En tant que chargée de missions finances, tu joueras un rôle clé dans la gestion des finances de la collectivité, en veillant à la bonne allocation des ressources publiques. Tes missions :

- Piloter les finances publiques : Tu accompagneras les équipes dans l'élaboration, le suivi et l'optimisation du budget, tout en garantissant la conformité des actions avec la réglementation en vigueur.
- Analyser les projets et investissements : Grâce à ton expertise, tu participeras à l'analyse financière des projets et des investissements, en proposant des solutions pour améliorer la gestion des dépenses publiques.
- Accompagner les équipes internes : Partenaire stratégique, tu travailleras avec les différents services pour assurer une gestion rigoureuse et optimisée des fonds publics.
- Favoriser une gestion responsable et durable : Tu contribueras à une gestion efficace, transparente et responsable, en alignant les finances sur les objectifs stratégiques de la collectivité.

Pourquoi ce rôle est unique ?

- Tu seras au cœur des enjeux stratégiques financiers d'une collectivité dynamique.
- Tu développeras une expertise reconnue dans la gestion des finances publiques.
- Tu auras l'opportunité de contribuer activement à des projets d'intérêt général qui impactent

Profil

Ce poste te réserve des défis stimulants, où rigueur, esprit d'analyse et sens du service public seront tes meilleurs atouts !

2/2

Tu as un vrai sens de l'organisation et une passion pour les détails qui font la différence ?

- Diplôme en droit public ou en gestion d'un BAC+3/4 en finances publiques, gestion ou comptabilité et tu maîtrises les bases de la gestion budgétaire et des outils financiers ou simplement motivé pour apprendre et développer tes compétences dans ce domaine
- Ton esprit d'analyse, ta rigueur et ton aisance rédactionnelle te permettent de proposer des solutions claires et adaptées à chaque situation. À l'aise dans les relations professionnelles, tu sais écouter, conseiller et travailler en équipe avec des interlocuteurs variés. Proactif et curieux, tu es motivé par l'idée de contribuer à des projets d'envergure au service de l'intérêt général.

Détails pratiques

Conditions de recrutement :

Travailler pour une collectivité territoriale, c'est choisir une carrière qui a du sens et un impact direct sur la vie des citoyens. C'est aussi évoluer dans un environnement stable, offrant des opportunités de formation, de mobilité interne et d'évolution professionnelle.

- Des conditions de travail avantageuses avec un dispositif de congés étendus,
- Du télétravail,
- Des prestations sociales attractives,

- Un salaire en début de carrière entre 2 100EUR et 2 600EUR brut par mois.

Le Cdg69 attache une attention toute particulière à l'amélioration continue des conditions de travail, à la cohésion de ses équipes et à la formation continue de ses collaborateurs. Il place l'équilibre entre vie professionnelle et vie personnelle au cœur de ses priorités pour favoriser l'épanouissement de ses collaborateurs, afin que chacun puisse donner le meilleur de lui-même.

En rejoignant une équipe engagée et dynamique, tu contribueras activement à des projets concrets, au cœur des territoires, dans un cadre où esprit d'équipe et innovation sont encouragés.

#JD_CDG69_CHARGE DE LA COMMANDE PUBLIQUE (H/F)

: CDI temps plein

Localisation du poste :

- Lyon - (69) Rhône - FRANCE

Prise de poste : immédiat

Domaines du poste :

- Droit - Juridique – Fiscalité

Niveau d'études requis : Bac +3, Bac +4

Langues souhaitées : Français

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

Envie de donner du sens à ton métier et de construire l'avenir du service public ? Au CDG69, on te

propose bien plus qu'un job : une mission. Accompagner les collectivités territoriales dans leurs

besoins. Acteur clé auprès des collectivités du Rhône et de la Métropole de Lyon, le CDG69 innove chaque jour pour accompagner les équipes, développer les talents et moderniser la fonction publique. Rejoins une structure dynamique, humaine et tournée vers l'avenir, où tes idées et ton Energie feront la différence ! Le CDG69 recrute des jeunes diplômés pour un poste de Chargée de la commande publique

Fonction ou mission

Tu souhaites jouer un rôle stratégique dans la gestion des ressources publiques ?

En tant que chargée de la commande publique, tu seras au cœur des processus d'achat des collectivités. Tes missions :

- Piloter les achats publics : tu seras le chef d'orchestre des procédures d'achat, garantissant leur conformité juridique tout en répondant aux besoins stratégiques de la collectivité.
- Accompagner les services internes : Analyse des besoins, rédaction des documents contractuels, et suivi des appels d'offres... Tu seras leur partenaire clé pour des projets réussis.
- Optimiser les ressources : Par ton expertise, tu contribueras à maîtriser les dépenses et à créer de la valeur ajoutée pour la collectivité.
- Favoriser l'innovation et le développement durable : Intègrez des critères éthiques, sociaux et environnementaux dans les marchés publics.

Pourquoi ce rôle est unique ?

- Tu navigueras au cœur des enjeux stratégiques d'une collectivité dynamique.
- Tu développeras une expertise recherchée dans un secteur porteur et en constante évolution.
- Tu auras l'opportunité de contribuer concrètement à des projets d'intérêt général qui impactent positivement le quotidien des citoyens.

Profil

Ce poste te réserve des défis stimulants, ou rigueur, esprit d'analyse et sens du service public seront tes meilleurs atouts !

Tu as un vrai sens de l'organisation et une passion pour les détails qui font la différence ?

- Diplôme en droit public ou en gestion d'un BAC+3/4 avec une spécialisation en marchés publics ou achats ou simplement motivé pour apprendre et développer tes compétences dans ce domaine
- Ton esprit d'analyse, ta rigueur et ton aisance rédactionnelle te permettent de proposer des solutions claires et adaptées à chaque situation. À l'aise dans les relations professionnelles, tu sais écouter, conseiller et travailler en équipe avec des interlocuteurs variés. Proactif et curieux, tu es motivé par l'idée de contribuer à des projets d'envergure au service de l'intérêt général

Détails pratiques

Conditions de recrutement :

Travailler pour une collectivité territoriale, c'est choisir une carrière qui a du sens et un impact direct sur la vie des citoyens. C'est aussi évoluer dans un environnement stable, offrant des opportunités de formation, de mobilité interne et d'évolution professionnelle.

- Des conditions de travail avantageuses avec un dispositif de congés étendus,
- Du télétravail,
- Des prestations sociales attractives,
- Un salaire en début de carrière entre 2 100EUR et 2 600EUR brut par mois.

Le Cdg69 attache une attention toute particulière à l'amélioration continue des conditions de travail, à la cohésion de ses équipes et à la formation continue de ses collaborateurs. Il place l'équilibre entre vie professionnelle et vie personnelle au cœur de ses priorités pour favoriser l'épanouissement de ses collaborateurs, afin que chacun puisse donner le meilleur de lui-même.

En rejoignant une équipe engagée et dynamique, tu contribueras activement à des projets concrets, au cœur des territoires, dans un cadre où esprit d'équipe et innovation sont encouragés.

.....

#JD_FIDUCIAL_ASSISTANT ADMINISTRATIF / BACK-OFFICE H/F

: CDI temps plein

Localisation du poste :

- Lyon - (69) Rhône - FRANCE
-

Prise de poste : immédiat

Domaines du poste :

- Autres

Niveau d'études requis : Indifférent

Langues souhaitées : Français

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

FIDUCIAL OFFICE SOLUTIONS, filiale de FIDUCIAL, est un spécialiste de l'équipement du bureau et propose à ses clients l'offre la plus large du marché en matière de fournitures et mobilier, de bureautique et d'imprimeries personnalisées. Cette entreprise figure parmi les leaders de la profession : sa croissance est soutenue, à la fois par conquête de marchés et dans le cadre d'une stratégie d'acquisitions en France et en Europe. Bien au-delà de son métier de fournisseur, FIDUCIAL OFFICE SOLUTIONS a développé une véritable culture de services et s'engage au quotidien pour la satisfaction de ses clients.

Fonction ou mission

Rattache au Chef de service support vente et dans une équipe de 7 personnes, vos missions seront les suivantes :

- Dans le cadre des réponses aux appels d'offres, vous assurez la codification et transcodification
- Vous réalisez un priming dans un cadre donne
- Vous mettez à jour les bases de données
- Vous suivez les appels d'offres
- Vous participez à la dématérialisation sur les plateformes publiques ou privées

Profil

- Aisance sur Excel notamment pour réaliser des formules
- Qualités d'organisation, dynamisme et rigueur
- Orthographe irréprochable
- Gestion des priorités
- Travail en équipe

Détails pratiques

Poste en CDI

Lyon 9 Gorge de Loup Accès TCL (Prise en charge abonnement 50 %)

Restaurant d'entreprise

Accès au CSE Attractif

#JD_FIDUCIAL_ASSISTANT ADMINISTRATIF / BACK-OFFICE H/F

: CDI temps plein

Localisation du poste :

- Lyon - (69) Rhône - FRANCE

Prise de poste : immédiat

Domaines du poste :

- Autres

Niveau d'études requis : Indifférent

Langues souhaitées : Français

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

FIDUCIAL OFFICE SOLUTIONS, filiale de FIDUCIAL, est un spécialiste de l'équipement du bureau et propose à ses clients l'offre la plus large du marché en matière de fournitures et mobilier, de bureautique et d'imprimés personnalisés. Cette entreprise figure parmi les leaders de la profession : sa croissance est soutenue, à la fois par conquête de marchés et dans le cadre d'une stratégie d'acquisitions en France et en Europe. Bien au-delà de son métier de fournisseur, FIDUCIAL OFFICE SOLUTIONS a développé une véritable culture de services et s'engage au quotidien pour la satisfaction de ses clients.

Fonction ou mission

Rattache au Chef de service support vente et dans une équipe de 7 personnes, vos missions seront les suivantes :

- Dans le cadre des réponses aux appels d'offres, vous assurez la codification et transcodification
- Vous réalisez un priming dans un cadre donne
- Vous mettez à jour les bases de données
- Vous suivez les appels d'offres
- Vous participez à la dématérialisation sur les plateformes publiques ou privées

Profil

- Aisance sur Excel notamment pour réaliser des formules
- Qualités d'organisation, dynamisme et rigueur
- Orthographe irréprochable
- Gestion des priorités
- Travail en équipe

Détails pratiques

Poste en CDI

Lyon 9 Gorge de Loup Accès TCL (Prise en charge abonnement 50 %)

Restaurant d'entreprise

Accès au CSE Attractif

#JD_FIDUCIAL_CONSEILLER COMMERCIAL PROFESSIONNELS EN BANQUE H/F

: CDI temps plein

Localisation du poste :

- Lyon - (69) Rhône - FRANCE

Prise de poste : immédiat

Domaines du poste :

- Banque et assurance

Niveau d'études requis : Indifférent

Langues souhaitées : Français

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

La Banque FIDUCIAL, banque à taille humaine, forte de ses 120 collaborateurs, accompagne le chef d'entreprise dans le quotidien de son activité.

Fonction ou mission

A l'issue d'une démarche de développement multicanale (site internet, réseau d'agences Groupe Fiducial, réseau de partenaires) :

- Prise en charge de la relation avec les clients professionnels,
- Accompagnement et suivi des besoins (équipements, placements, financements), avec l'appui de charges d'affaires bases sur le terrain.

Profil

- 1ere expérience de la relation clients en banque et/ou assurance
- Gout prononce pour la relation clients
- Sens du service

Détails pratiques

Lyon 9 Gorge de Loup Accès TCL (Prise en charge abonnement 50 %)
Restaurant d'entreprise

.....

#JD_FIDUCIAL_Coordonateur Marketing (CDD 1 an) H/F

: CDD temps partiel

Localisation du poste :

- Lyon - (69) Rhône - FRANCE

Prise de poste : immédiat

Durée de la mission : 1 an(s)

Domaines du poste :

- Banque et assurance

Niveau d'études requis : Bac +2

Langues souhaitées :

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

FIDUCIAL OFFICE SOLUTIONS, filiale de FIDUCIAL, est un spécialiste de l'équipement du bureau et propose à ses clients l'offre la plus large du marché en matière de fournitures et mobilier, de bureautique et d'imprimés personnalisés. Cette entreprise figure parmi les leaders de la profession : sa croissance est soutenue, à la fois par conquête de marchés et dans le cadre d'une stratégie d'acquisitions en France et en Europe.

Fonction ou mission

O Faciliter la communication et la collaboration entre les différents pôles et services (web, achats, commerce, approvisionnements...)
o Suivi du budget marketing
o Accompagnement et appuis sur la diffusion des reportings, Dashboard de suivi et support aux événements internes/externes.

Profil

O Bac+2 minimum
o Bon sens des chiffres et de l'organisation
o Aisance relationnelle, esprit de communication et réactivité
o Maîtrise du Pack Office nécessaire

Détails pratiques

Poste en CDD d'un an
Lyon 9 Gorge de Loup Accès TCL (Prise en charge abonnement 50 %)
Restaurant d'entreprise

.....

#JD_FIDUCIAL_Conseiller Commercial Professionnels en Banque H/F

: CDI temps plein

Localisation du poste :

- Lyon - (69) Rhône - FRANCE

Prise de poste : immédiat

Domaines du poste :

- Banque et assurance

Niveau d'études requis : Bac +2

Langues souhaitées :

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

La Banque FIDUCIAL, banque à taille humaine, forte de ses 120 collaborateurs, accompagne le chef d'entreprise dans le quotidien de son activité.

Fonction ou mission

A l'issue d'une démarche de développement multicanale (site internet, réseau d'agences Groupe Fiducial, réseau de partenaires) :

- Prise en charge de la relation avec les clients professionnels,
- Accompagnement et suivi des besoins (équipements, placements, financements), avec l'appui de charges d'affaires bases sur le terrain.

Profil

- 1ere expérience de la relation clients en banque et/ou assurance
- Gout prononce pour la relation clients
- Sens du service

Détails pratiques

Poste en CDI

Lyon 9 Gorge de Loup Accès TCL (Prise en charge abonnement 50 %)

Restaurant d'entreprise

.....

#JD_FIDUCIAL_CONSEILLER CLIENTELE H/F

: CDI temps plein

Localisation du poste :

- Lyon - (69) Rhône - FRANCE

Prise de poste : immédiat

Domaines du poste :

- Administration – Accueil - Secrétariat
- Autres

Niveau d'études requis : Bac +2, Bac +3, Bac +4, Bac +5

Langues souhaitées : Français

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

Fiducial Informatique est une entreprise leader dans le domaine des solutions informatiques. A l'issue d'une période de formation interne d'une semaine, votre mission sera le traitement des appels clients dans le respect des engagements de service.

Fonction ou mission

- Prendre en charge des incidents ouverts par les clients
- Apporter une solution fiable et complète
- Les assister dans l'utilisation courante des logiciels de gestion

Profil

- Bac+2 minimum
- Appétence pour les outils informatiques
- Facilites de contact téléphonique, sens du service et gout de la collaboration en équipe
- Pédagogue, autonome, curieux, esprit d'analyse

Détails pratiques

Lyon 9 Gorge de Loup Accès TCL (Prise en charge abonnement 50 %)
Restaurant d'entreprise

.....

#JD_FIDUCIAL_CHARGE DE DEPLOIEMENT H/F

: CDI temps plein

Localisation du poste :

- Lyon - (69) Rhône - FRANCE

Prise de poste : immédiat

Domaines du poste :

- Administration – Accueil - Secrétariat
- Gestion de projet - Organisation

Niveau d'études requis : Bac +2, Bac +3, Bac +4, Bac +5

Langues souhaitées : Français

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

Fiducial Informatique est une entreprise leader dans le domaine des solutions informatiques. A l'issue d'une période de formation interne d'une semaine, votre mission sera le traitement des appels clients dans le respect des engagements de service.

Fonction ou mission

- Coordination du déploiement des installations de nos logiciels chez nos clients (Bot)
- Mesurer les moyens et ressources nécessaires

-Planifier les interventions de chaque service (commande et préparation des matériels, techniciens d'installation, formateurs...).

Profil

- Bac+2 minimum
- Autonomie, polyvalence
- Facilites de contact téléphonique, sens du service et gout de la collaboration en équipe
- Sens de l'organisation

Détails pratiques

Lyon 9 Gorge de Loup Accès TCL (Prise en charge abonnement 50 %)
Restaurant d'entreprise

.....

#JD_HUTTOPIA_Commercial BtoB - Paris camp ; Ile-de-France H/F

: CDI temps plein

Localisation du poste :

- Paris - (75) Paris - FRANCE
-

Prise de poste : immédiat

Domaines du poste :

- Commerce - Vente - Distribution
- Hôtellerie - Hébergement -Restauration

Niveau d'études requis : Bac +3, Bac +4, Bac +5

Langues souhaitées : Anglais

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

Huttopia, operateur international reconnu du tourisme durable et acteur du développement territorial, poursuit un développement soutenu en France et à l'international (Pays-Bas, Espagne, Canada, USA...). Présent dans les domaines de l'Hospitality avec 152 camping-nature exploitées, les activités industrielles avec la fabrication d'hébergements en bois et toile, et dans le numérique, le groupe Huttopia a généré en 2024 un chiffre d'affaires de 185 MEUR avec plus de 700 collaborateurs permanents et plus de 2000 personnes l'été

Fonction ou mission

- Sous la responsabilité de notre Directeur Commercial Adjoint, votre défi consistera en l'acquisition, le développement, la fidélisation du portefeuille de clients et la gestion des demandes entrantes des clients entreprises et groupes du bassin Paris et IDF, afin d'assurer le fort développement d'activité attendu sur les sites de Paris, Versailles, Rambouillet et Senonches.
- Vos missions au quotidien :
- Agile, vous commercialisez nos offres de séjours Groupe, Pros et Séminaires ;
- Développeur dans l'amé, vous proposez et mettez en œuvre votre plan d'action commerciale pour générer de nouveaux leads ;
- Autonome, vous êtes maître du cycle de vente sur vos cibles et gérez vos rendez-vous en fonction des priorités commerciales (rdv de prospection, visite de sites, etc.) ;
- Rigoureux, vous saisissez et gérez les demandes entrantes des séjours Pros et Groupes ;
- Dans un environnement collaboratif et dynamique, en constante évolution, vous êtes force de proposition, proactif et faites évoluer l'offre ainsi que nos méthodes de vente.

Profil

- Issu(e) d'une formation Bac +3 ou Bac +5 en développement commercial, vous avez une expérience de 3 ans minimum en développement commercial, idéalement dans la vente de services aux entreprises et/ou dans le secteur de l'hôtellerie.
- Le sens du commerce et la satisfaction du client sont vos priorités. Dynamique, persévérant(e) et doté(e) d'une grande aisance relationnelle, vous êtes reconnu(e) pour vos talents de négociation.
- Force de proposition, autonome et bon communicant, vous savez vous adapter à un environnement en constante évolution.
- Vous avez un niveau d'anglais courant, une autre langue est un plus.

Détails pratiques

LES PLUS HUTTOPIA :

- RTT
- Plan d'intéressement dynamique
- Tickets restaurant, chèques culture et cadeaux
- Une bonne mutuelle santé

LES POINTS PRATIQUES :

- CDI - Statut cadre forfait jour
- Prise de poste : dès que possible
- Poste base à Paris dans notre City Kamp et déplacements réguliers en région lyonnaise au camp de base d'Huttopia située à St Genis les Ollières

.....

#JD_HUTTOPIA_Charge de Recrutement H/F

: CDD temps plein

Localisation du poste :

- Tassin-la-Demi-Lune - (69) Rhône - FRANCE

Prise de poste : immédiat

Durée de la mission : 6 mois

Domaines du poste :

- Ressources Humaines

Niveau d'études requis : Indifférent

Langues souhaitées : Anglais, Français

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

Huttopia, opérateur international reconnu du tourisme durable et acteur du développement territorial, poursuit un développement soutenu en France et à l'international (Pays-Bas, Espagne, Canada, USA...). Présent dans les domaines de l'Hospitality avec 152 camping-nature exploitées, les activités industrielles avec la fabrication d'hébergements en bois et toile, et dans le numérique, le groupe Huttopia a généré en 2024 un chiffre d'affaires de 185 MEUR avec plus de 700 collaborateurs permanents et plus de 2000 personnes l'été

Fonction ou mission

Sous la responsabilité d'Anaïs, Responsable Recrutement et Attractivité, vous intégrez une équipe de 6 personnes engagées à identifier, attirer et intégrer les talents qui feront grandir nos campings, partout en Europe. Vous interviendrez sur tous les aspects du processus de recrutement, pour les profils cadres et non cadres :

- Recueillir les besoins de recrutement ;
- Rédiger, diffuser et suivre les annonces ;
- Trier les CV et sélectionner les candidatures ;
- Assurer la conduite des entretiens en Visio et participer à la prise de décision ;
- Suivre les candidats et gérer la relation pendant le processus de recrutement en tant qu'interlocuteur/tric privilégié(e) ;
- Accompagner l'intégration des salariés (onboarding, formation, ...) ;
- Analyser les résultats à l'aide de KPI.

Profil

- Vous avez une première expérience réussie sur un poste en recrutement, vous permettant ainsi d'échanger efficacement avec les managers dans l'accompagnement de leurs recherches de talents.
- Votre aisance relationnelle, votre capacité à synthétiser et à analyser les situations, ainsi que votre esprit d'initiative sont des atouts majeurs pour mener à bien vos missions de recrutement. Vous savez aussi bien travailler en équipe que de façon autonome.
- Enfin, vous êtes à l'aise à l'oral en anglais (niveau B1 minimum) pour échanger avec nos candidats.

Détails pratiques

Ce qui vous attend en rejoignant notre équipe :

- Intégrez une équipe RH pluridisciplinaire passionnée, toujours prête à partager son savoir-faire,
- Bénéficiez d'une relation privilégiée avec les chefs de camp de nos campings, qui seront vos interlocuteurs principaux,
- Profitez d'une ambiance de travail conviviale dans un bureau partagé, conçu pour favoriser les échanges, l'entraide et la créativité au sein de l'équipe.
- Semaine sur 4,5 jours
- 6 jours de RTT par an
- Plan d'intéressement dynamique
- Tickets restaurant, chèques culture et cadeaux
- Une bonne mutuelle santé
- Statut non-cadre, 36h/ semaine
- Prise de poste : janvier 2026

- Durée du contrat : 6 mois
- Métropole Lyonnaise a Saint Genis les Ollières - a 5 minutes de Tassin-La-Demi-Lune

.....

#JD_HUTTOPIA_Technicien itinérant vélos H/F

: CDD temps plein

Localisation du poste :

- Lozanne - (69) Rhône - FRANCE

Prise de poste : immédiat

Durée de la mission : 9 mois

Domaines du poste :

- Logistique – Supply Chain

Niveau d'études requis : Indifférent

Langues souhaitées : Anglais, Français

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

Huttopia, opérateur international reconnu du tourisme durable et acteur du développement territorial, poursuit un développement soutenu en France et à l'international (Pays-Bas, Espagne, Canada, USA...). Présent dans les domaines de l'Hospitality avec 152 camping-nature exploitées, les activités industrielles avec la fabrication d'hébergements en bois et toile, et dans le numérique, le groupe Huttopia a généré en 2024 un chiffre d'affaires de 185 MEUR avec plus de 700 collaborateurs permanents et plus de 2000 personnes l'été

Fonction ou mission

Rattache(e) au Directeur de la Filiale Hutt bike, vous aurez la charge de la révision et l'entretien d'un parc de vélos en location sur les différents sites du groupe Huttopia afin d'assurer le fonctionnement de la flotte de vélos (musculaires et VAE).

Vos missions principales seront de :

- Garantir le fonctionnement des flottes de vélos classiques et VAE, selon les procédures définies par Hutt bike, les règles de sécurité et la réglementation en vigueur ;
- Réaliser les diagnostics de pannes (sur vélos musculaires et VAE) et effectuer les réparations ;
- Assurer le montage et l'entretien des vélos dans le respect des délais impartis.

Après une période d'intégration d'un mois à Lozanne (69), vous déplacerez principalement sur

les régions suivantes dans le cadre de vos missions : Bourgogne - Franche-Comté, Auvergne - Rhône-Alpes, et Provence - Alpes-Côte d'Azur.

Profil

Votre passion pour le vélo et votre enthousiasme sans faille représentent vos meilleurs atouts. Vous aimez relever les défis, vous déplacer de sites en sites et partager avec des équipes variées.

Idéalement, vous êtes titulaire d'un CQP Cycle et/ou connaissez la mécanique cycle.

Vous débutez ? ... Aucun souci, Huttopia accompagne et forme ses équipes, c'est votre tempérament et votre engagement qui nous intéresse !

La maîtrise de l'anglais professionnel est un plus pour échanger avec nos clients.

Détails pratiques

LES POINTS PRATIQUES :

- CDD saisonnier de mi-janvier à fin mi-octobre 2026

- Mise à disposition d'un téléphone portable et une tablette ainsi que d'un véhicule pour les déplacements

#JD_HUTTOPIA_Directeur Digital et Performance Business H/F

: CDI temps partiel

Localisation du poste :

- Tassin-la-Demi-Lune - (69) Rhône - FRANCE

Prise de poste : immédiat

Domaines du poste :

- Commerce - Vente - Distribution
- Stratégie et Management

Niveau d'études requis : Bac +5

Langues souhaitées : Anglais, Français

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

Huttopia, opérateur international reconnu du tourisme durable et acteur du développement territorial, poursuit un développement soutenu en France et à l'international (Pays-Bas, Espagne, Canada, USA...). Présent dans les domaines de l'Hospitality avec 152 camping-nature exploitées, les activités industrielles avec la fabrication d'hébergements en bois et toile,

et dans le numérique, le groupe Huttopia a généré en 2024 un chiffre d'affaires de 185 MEUR avec plus de 700 collaborateurs permanents et plus de 2000 personnes l'été

Fonction ou mission

Sous la responsabilité de notre Directrice Marketing & Commerciale, IA-data globale, votre mission principale sera de définir et piloter la stratégie commerciale d'Huttopia en développant particulièrement les leviers d'acquisition et de conversion sur l'ensemble des canaux digitaux.

Plus précisément, vos missions s'articuleront autour de quatre grands volets :

1- Définition et pilotage de la stratégie commerciale :

- Définir la stratégie commerciale d'Huttopia et piloter les priorités business, en assurant leur connexion avec le principal canal de vente (sites web) ;
- Coordonner les calendriers des mises en marches et les principaux temps forts commerciaux ;
- Piloter la performance omnicanale, pour les marches existants et à venir et sur les verticales du groupe Huttopia (Onlycamp, Hoscar, ...) ;
- Développer et suivre les KPIs de performance business ;
- Coordonner les partenariats commerciaux indirects (notamment Otas) en complémentarité avec les autres canaux, au service de l'optimisation commerciale.

2- Pilotage des leviers digitaux :

- Assurer la cohérence entre les actions d'acquisition et de conversion ;
- Définir, piloter et optimiser les plans médias et budgets digitaux, en garantissant l'efficacité du media mix, en lien avec les équipes internes et les agences partenaires ;
- Optimiser en continu le parcours client digital (UX, tunnel).

3- Innovation et transformation digitale :

- En synergie avec le pôle Data & IA, identifier et déployer des use cases IA (outils d'aide à la décision, starting client, chabots, etc.) pour renforcer la conversion et la personnalisation de l'expérience client ;
- Piloter les projets transversaux de transformation digitale : refonte du site, développement de l'architecture internationale, ouverture de nouveaux canaux de distribution, intégrations technologiques ;
- Assurer une veille active sur les tendances digitales, e-commerce et IA.

4- Management et coordination transverse :

- Encadrer les équipes Digital (acquisition, gestion des plateformes web) et Optimisation des ventes (business intelligence, mises en marche, Otas) ;
- Piloter la coordination commerciale sur les sujets de performance et d'optimisation des ventes ;
- Collaborer avec les directions Marketing, Commerciale Opérationnelle, IT, Développement et Operations pour garantir l'efficacité collective dans le respect des valeurs de la marque.

Profil

Titulaire d'une formation supérieure (Ecole de commerce, Ingénieur, Digital, ou équivalent), vous justifiez d'au moins 10 ans d'expérience en e-commerce, digital et performance, idéalement dans les secteurs Hospitality et/ou Travail.

- Vous avez une solide expérience en pilotage d'équipes pluridisciplinaires et gestion de projets digitaux complexes, incluant des projets de transformation web.
- Vous maîtrisez efficacement les principaux outils web et d'analyse (Google Analytics, Wordpress, Google Business Manager, ...) et disposez d'un socle technique solide, avec une

capacité à collaborer avec les équipes IT.

- Vous possédez une solide compréhension du tunnel marketing, de la data client et des logiques de parcours.

- Vous savez allier vision stratégique et capacité d'exécution, dans un contexte international en forte croissance.

- Vous faites preuve d'un leadership collaboratif, d'un goût prononcé pour l'innovation et d'une culture de la performance.

- Enfin, vous avez un niveau d'anglais courant, indispensable pour évoluer dans un Environnement international.

#JD_HUTTOPIA_Charge de missions expérience client et conformité H/F

: CDI temps plein

Localisation du poste :

- Tassin-la-Demi-Lune - (69) Rhône - FRANCE

Prise de poste : immédiat

Domaines du poste :

- Hôtellerie - Hébergement -Restauration

Niveau d'études requis : Bac +3, Bac +4, Bac +5

Langues souhaitées : Anglais, Français

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

Huttopia, opérateur international reconnu du tourisme durable et acteur du développement territorial, poursuit un développement soutenu en France et à l'international (Pays-Bas, Espagne, Canada, USA...). Présent dans les domaines de l'Hospitality avec 152 camping-nature exploitées, les activités industrielles avec la fabrication d'hébergements en bois et toile, et dans le numérique, le groupe Huttopia a généré en 2024 un chiffre d'affaires de 185 MEUR avec plus de 700 collaborateurs permanents et plus de 2000 personnes l'été

Fonction ou mission

Sous la responsabilité du Directeur Hospitality & Services Clients, vous rejoignez notre nouvelle équipe Hospitality & Services Clients pour garantir la cohérence et la constance de l'expérience client sur nos sites. Vous assurez le lien entre nos valeurs, la marque Huttopia et les exigences opérationnelles.

Vos principales missions :

1- Standard et référentiels produits :

- Mettre à jour et faire évoluer les standards produits Huttopia, en cohérence avec notre identité, nos valeurs et nos engagements ;

- Gérer et actualiser les mercuriales fournisseurs pour optimiser les achats.

2- Déploiement et suivi opérationnel :

- Simplifier et faciliter les process pour renforcer l'efficacité opérationnelle ;

- Accompagner les équipes sur site, assurer la communication opérationnelle et veiller à ce que chaque camping dispose des informations nécessaires pour délivrer une expérience client conforme.

3- Conformité et qualité :

- Suivre les indicateurs clés de qualité et garantir la conformité de nos produits et services ;

- Réaliser ou coordonner des audits produit/qualité sur les sites et piloter les actions correctives avec les équipes opérationnelles et le siège.

4- Amélioration continue et évolution produit :

- S'appuyer sur l'écoute active de nos clients, les retours d'exploitation et les tendances du marché pour participer à l'évolution de l'expérience client.

Profil

Titulaire d'un Bac+ 3 minimum (école de commerce ou école hôtelière), vous justifiez d'une expérience de 3 à 5 ans (alternance comprise) dans le domaine de l'expérience client.

Vous avez une forte culture client alliée au pragmatisme opérationnel. Vous savez plonger dans les détails quand il le faut, tout en prenant du recul pour comprendre les enjeux globaux. Structurer, organiser et simplifier les sujets sont pour vous des réflexes naturels. Vous comprenez rapidement les problématiques et savez proposer des solutions concrètes.

A l'aise dans le travail en équipe, vous communiquez facilement avec des interlocuteurs variés (fournisseurs, équipes terrain, direction, ...) et savez faire avancer les projets en autonomie.

Enfin, vous avez un niveau d'anglais courant, à l'écrit comme à l'oral (B1 minimum).

L'espagnol ou le portugais sont un plus pour soutenir notre développement européen.

Détails pratiques

- Plan d'intéressement dynamique

- Tickets restaurant, chèques culture et cadeaux

- Une bonne mutuelle sante

Statut cadre

- Prise de poste : Janvier 2026

- Métropole Lyonnaise à Saint Genis les Ollières - a 5 minutes de Tassin-La-Demi-Lune

- Déplacements sur sites à prévoir

.....

#JD_HUTTOPIA_Stage Conseiller voyages H/F

: Convention de Stage

Localisation du poste :

- Tassin-la-Demi-Lune - (69) Rhône - FRANCE
-

Prise de poste : immédiat

Durée de la mission : 6 mois

Domaines du poste :

- Administration – Accueil - Secrétariat
- Hôtellerie - Hébergement -Restauration

Niveau d'études requis : Bac +3, Bac +4, Bac +5

Langues souhaitées :

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

Huttopia, opérateur international reconnu du tourisme durable et acteur du développement territorial, poursuit un développement soutenu en France et à l'international (Pays-Bas, Espagne, Canada, USA...). Présent dans les domaines de l'Hospitality avec 152 camping-nature exploitées, les activités industrielles avec la fabrication d'hébergements en bois et toile, et dans le numérique, le groupe Huttopia a généré en 2024 un chiffre d'affaires de 185 MEUR avec plus de 700 collaborateurs permanents et plus de 2000 personnes l'été

Fonction ou mission

En tant que Conseiller(e) Voyages, vous êtes le premier contact de nos clients (français ou Etrangers) et jouez un rôle clé dans leur expérience. Au téléphone, vous accompagnez chaque client dans la réservation de son séjour, tout en valorisant l'ensemble de notre offre et en proposant des solutions adaptées à ses attentes (destinations et types d'hébergements).

Vos principales missions :

- Accueillir, écouter et conseiller les clients pour leur proposer le séjour idéal dans l'un de nos campings Huttopia ;
- Identifier les besoins, conseiller et valoriser nos différents hébergements et services (locatifs, emplacements, activités, etc.) ;
- Répondre de manière personnalisée aux demandes d'information par téléphone et par mails ;
- Saisir chaque opportunité pour promouvoir nos offres spéciales, services additionnels et fidéliser la clientèle ;
- Etablir et envoyer des devis aux clients, gérer le suivi des séjours réserves par notre clientèle (modifications, facturation...) ;
- Assurer des campagnes d'appels sortants ;
- Participer activement à l'atteinte d'objectifs commerciaux de l'équipe.

Profil

- De niveau Bac +3 minimum, vous suivez un cursus mêlant la pratique des langues et le commerce et vous avez une appétence pour la vente.
- Vous aimez la relation clients au téléphone. Votre sens du contact et du service client vous permettent d'être capable d'assurer la vente et la promotion de notre offre de séjours.

- Dote d'une grande flexibilité et d'une faculté d'organisation, vous aimez le travail en équipe.
- Vous parlez anglais couramment, une seconde langue (Espagnol / Italien / Allemand / Portugais) est un plus.

Détails pratiques

- Semaine sur 4,5 jours
- Tickets restaurant
- Stage de 5 à 6 mois à temps plein
- 2 samedis travaillés par mois
- Gratification de stage selon grille internet et SMIC sur juillet/aout 2026
- Date de démarrage : 02 mars 2026
- Métropole Lyonnaise à Saint Genis les Ollières - a 5 minutes de Tassin-La-Demi-Lune

#JD_HUTTOPIA_Conseiller voyages H/F

: CDD temps plein

Localisation du poste :

- Lyon - (69) Rhône - FRANCE

Prise de poste : immédiat

Durée de la mission : 9 mois

Domaines du poste :

- Administration – Accueil - Secrétariat
- Hôtellerie - Hébergement -Restauration

Niveau d'études requis : Bac +2, Bac +3, Bac +4, Bac +5

Langues souhaitées : Anglais,Espagnol,Français

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

Huttopia, operateur international reconnu du tourisme durable et acteur du développement territorial, poursuit un développement soutenu en France et à l'international (Pays-Bas, Espagne, Canada, USA...). Présent dans les domaines de l'Hospitality avec 152 camping-nature exploitées, les activités industrielles avec la fabrication d'hébergements en bois et toile, et dans le numérique, le groupe Huttopia a généré en 2024 un chiffre d'affaires de 185 MEUR avec plus de 700 collaborateurs permanents et plus de 2000 personnes l'été

Fonction ou mission

En tant que Conseiller(e) Voyages, vous êtes le premier contact de nos clients (français ou Etrangers) et jouez un rôle clé dans leur expérience. Au téléphone, vous accompagnez chaque client dans la réservation de son séjour, tout en valorisant l'ensemble de notre offre et en proposant des solutions adaptées à ses attentes (destinations et types d'hébergements).

Vos principales responsabilités :

- Accueillir, écouter et conseiller les clients pour leur proposer le séjour idéal dans l'un de nos campings Huttopia ;
- Identifier les besoins, conseiller et valoriser nos différents hébergements et services (locatifs, emplacements, activités, etc.) ;
- Répondre de manière personnalisée aux demandes d'information par téléphone et par mails ;
- Saisir chaque opportunité pour promouvoir nos offres spéciales, services additionnels et fidéliser la clientèle ;
- Etablir et envoyer des devis aux clients, gérer le suivi des séjours réserves par notre clientèle (modifications, facturation...) ;
- Assurer des campagnes d'appels sortants ;
- Participer activement à l'atteinte d'objectifs commerciaux de l'équipe.

Profil

- Vous aimez créer une relation de confiance avec les clients par téléphone et valoriser nos offres ! Votre sens du contact, votre écoute active et votre gout du service client vous permettent de conseiller, accompagner et fidéliser nos clients. Vous avez une expérience réussie en centre d'appels ou en relation clients.
- Dote d'une grande flexibilité, d'une faculté d'organisation et d'une gestion habile du stress, vous aimez le travail en équipe.
- De formation Bac +2 minimum, vous parlez couramment anglais ou espagnol ! La maîtrise d'une langue supplémentaire (italien, allemand, néerlandais) est un plus.

Détails pratiques

- Semaine sur 4,5 jours
- 6 jours de RTT par an
- Plan d'intéressement dynamique
- Tickets restaurant, chèques culture et cadeaux
- Une bonne mutuelle sante
- CDD saisonnier 9 mois, statut non-cadre, 36h/semaine
- 2 samedis travaillés par mois
- Prise de poste : février / mars 2026
- Métropole Lyonnaise à Saint Genis les Ollières - à 5 minutes de Tassin-La-Demi-Lune

.....
#JD_HUTTOPIA_Responsable de Camping Adjoint : Resto/Technique (F/H)

: CDI temps plein

Localisation du poste :

- Lyon - (69) Rhône - FRANCE

Prise de poste : immédiat

Domaines du poste :

- Hôtellerie - Hébergement -Restauration
- Stratégie et Management

Niveau d'études requis : Bac +3, Bac +4, Bac +5

Langues souhaitées : Anglais, Français

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

Bien sûr, vous aimez la nature, le plein air et la relation client. Mais devenir chef de camp Adjoint chez Huttopia, c'est surtout donner du sens à son travail en offrant des vacances mémorables à nos clients, choisir la nature comme cadre de vie, accompagner son équipe à s'épanouir, et évoluer en confiance dans une entreprise aux valeurs fortes. Huttopia est une entreprise familiale créée en 1999. Leader de l'écotourisme depuis 1999, Huttopia permet à ses clients de se rapprocher de la nature, avec près de 152 sites dans 8 pays en 2025, dont 60 en France.

Fonction ou mission

Organiser les pôles restauration/maintenance et manager votre équipe ;

- Assurer la maintenance des équipements, bâtiments, espaces verts et piscine ;
- Appliquer les obligations réglementaires : urbanisme, hygiène, sécurité des biens et des personnes ;

Durant la période d'ouverture (Juillet/Aout + ponts), vous prendrez en charge le pôle restauration en parallèle de vos précédentes missions.

- Développer le CA du restaurant et assurer la satisfaction clientèle ;
- Produire les pizzas et planches dans le respect des process ;
- Gérer les commandes et les stocks, en lien avec les fournisseurs locaux.

En tant que Responsable de Camping Adjoint, vous encadrez une équipe mais vous mettez aussi la main à la pâte : vous savez remplacer vos équipes au pied levé !

Profil

- Anime par la relation client, le sens du service est dans votre nature.
- Vous faites confiance à vos équipes et aimez les accompagner et les faire évoluer.
- Organise, vous avez géré les situations de rush.
- Véritable couteau suisse, vous aimez aussi le terrain, la polyvalence et les imprévus.
- Passionné d'Outlook, vous aimez vivre en extérieur et partager votre passion avec les clients.
- Authentique, vous savez entretenir une relation conviviale avec les clients et partenaires locaux.
- Vous avez le permis et puisque plus de 50% de nos clients sont Etrangers : You speak English

Détails pratiques

Les Hutton' avantages

- Contrat en CDI
- 2525 EUR brut + primes, statut cadre
- Logement sur place, téléphone, ordinateur, mutuelle
- Un vrai parcours d'intégration et de formation à votre arrivée, 2 séminaires par an
- Plan d'intéressement aux résultats de l'entreprise

Notre processus de recrutement

1. Envoyez votre candidature
2. Deux entretiens en Visio avec un RH et un directeur régional
3. Un entretien physique au camp de base (Lyon)
4. Bienvenue chez Huttopia !

#JD_HUTTOPIA_Binome de Responsable de Camping (F/H) et Adjoint (F/H)

: CDD temps plein

Localisation du poste :

- Lyon - (69) Rhône - FRANCE

Prise de poste : immédiat

Domaines du poste :

- Hôtellerie - Hébergement -Restauration
- Hygiène – Sécurité
- Stratégie et Management

Niveau d'études requis : Bac +3, Bac +4, Bac +5

Langues souhaitées : Anglais, Français

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

Bien sûr, vous aimez la nature, le plein air et la relation client. Mais devenir chef de camp chez Huttopia, c'est surtout donner du sens à son travail en offrant des vacances mémorables à nos clients, choisir la nature comme cadre de vie, accompagner son équipe à s'épanouir, et évoluer en confiance dans une entreprise aux valeurs fortes. Huttopia est une entreprise familiale créée en 1999. Leader de l'écotourisme depuis 1999, Huttopia permet à ses clients de se rapprocher de la nature, avec près de 152 sites dans 8 pays en 2025, dont 60 en France.

Fonction ou mission

- Recruter et manager votre équipe de 15 à 20 équipiers en haute saison
- Garantir la satisfaction client (suivi des avis, amélioration continue)
- Développer le CA du site et piloter votre budget
- Superviser les pôles accueil/hébergement, restauration et activités
- Assurer l'entretien et la maintenance des équipements et espaces verts
- Valoriser le territoire en s'intégrant localement
- Veiller à l'application des obligations réglementaires (urbanisme, hygiène, sécurité des biens et des personnes)

Afin d'assurer la bonne exploitation du site, l'un(e) de vous sera missionne(e) sur la dominante Accueil/Hébergement, l'autre sur la dominante Restauration/Maintenance. Le ou la Chef (Fe) de camp endossera en plus la responsabilité globale du site.

En tant que Responsables de Camping, vous encadrez une équipe mais vous mettez aussi la main à la pâte : un bon chef de camp sait remplacer ses équipes au pied levé ! Garant de l'offre Huttopia, vous endossez la responsabilité globale du site et la satisfaction de votre clientèle.

Profil

- Vous voulez partager une nouvelle aventure professionnelle en couple ou en binôme.
- Anime par la relation client, le sens du service est dans votre nature.
- Vous faites confiance à vos équipes et aimez les accompagner et les faire évoluer.
- En bon manager, vous savez décider rapidement et faire appliquer les directives.
- Véritable couteaux suisses, vous aimez aussi le terrain, la polyvalence et les imprévus.
- Passionné d'Outlook, vous aimez vivre en extérieur et partager votre passion avec les clients
- Authentiques, vous savez entretenir une relation conviviale avec les clients et partenaires locaux.
- Vous avez le permis et puisque plus de 50% de nos clients sont Etrangers : bot of You steak English fluent !

Détails pratiques

Les Hutton' avantages

- Contrats en CDI ou CDD
- 2525 et 2650 EUR brut + primes, statut cadre
- Logement sur place (avec votre famille si nécessaire), téléphone, ordinateur, mutuelle
- Un vrai parcours d'intégration et de formation à votre arrivée, 2 séminaires par an
- Plan d'intéressement aux résultats de l'entreprise

Notre processus de recrutement

1. Envoyez votre candidature
2. Deux entretiens en Visio avec un RH et un directeur régional
3. Un entretien physique au camp de base (Lyon)
4. Bienvenue chez Huttopia !

.....

#JD_HUTTOPIA_Responsable Polyvalent Itinérant (H/F)

: CDD temps plein

Localisation du poste :

- Lyon - (69) Rhône - FRANCE
-

Prise de poste : immédiat

Durée de la mission : 9 mois

Domaines du poste :

- Hôtellerie - Hébergement -Restauration
- Stratégie et Management

Niveau d'études requis : Bac +3, Bac +4, Bac +5

Langues souhaitées : Anglais, Français

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

Devenir Responsable de pôle sur un site Huttopia, c'est donner du sens à son travail en offrant des vacances mémorables à nos clients, choisir la nature comme cadre de vie, accompagner son équipe à s'épanouir, et évoluer en confiance dans une entreprise aux valeurs fortes. Huttopia est une entreprise familiale créée en 1999. Leader de l'écotourisme depuis 1999, Huttopia permet à ses clients de se rapprocher de la nature, avec près de 152 sites dans 8 pays en 2025, dont 60 en France. Découvrez notre univers sur europe.huttopia.com.

Fonction ou mission

- Superviser votre pôle (accueil, restauration...) et encadrer votre équipe ;
- Organiser le travail dans un contexte de transition ;
- Garantir la satisfaction clientèle (suivi des avis, cohérence de l'expérience Huttopia) ;
- Assurer l'entretien et la maintenance des équipements, bâtiments et espaces verts ;
- Produire des pizzas, planches et crêpes dans le respect des process ;
- Gérer les commandes et les stocks ;
- Garantir et appliquer le respect des normes d'hygiène et de sécurité ;
- Faire preuve de polyvalence : en avant et en arrière-saison, vous participez à la mise en place et à l'hivernage du site

Profil

- Anime par la relation client, le sens du service est dans votre nature.
- Votre expérience en Hospitality vous donne une vision globale de l'organisation d'un camping.
- Polyvalent et réactif, vous pouvez superviser et participer aux différentes missions du camping !
- Votre sens de l'écoute et votre sang froid vous permettent de résoudre les problèmes avec

sérénité.

- Vous aimez l'action et vous êtes mobile dans toute la France !
- Votre organisation vous permet de gérer les situations complexes et le stress des coups de feu du service ou de l'accueil.
- Passionné d'Outlook, vous aimez vivre en extérieur et partager votre passion avec les clients.
- Vous avez le permis et puisque plus de 50% de nos clients sont Etrangers : You speak English fluent !

Détails pratiques

Les Hutton' avantages

- CDD de 9 Mois à pourvoir des Mars 2026
- 2415 EUR brut + primes, statut cadre
- Prime de déplacement de 100EUR par mois à partir de la première mobilité
- Logement sur place, téléphone, ordinateur, mutuelle
- Plan d'intéressement aux résultats de l'entreprise

Notre processus de recrutement

1. Envoyez votre candidature : <https://corporate.huttopia.com/offre/?id=173>
2. Deux entretiens en Visio avec un RH et un Chef de camp
3. Bienvenue chez Huttopia !

.....

#JD_HUTTOPIA_Responsable de Camping Adjoint : Accueil Hébergement (F/H)

: CDI temps plein

Localisation du poste :

- Fontvieille - (13) Bouches-du-Rhône - FRANCE

Prise de poste : immédiat

Domaines du poste :

- Gestion de projet - Organisation
- Hôtellerie - Hébergement -Restauration

Niveau d'études requis : Indifférent

Langues souhaitées : Anglais

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

Bien sûr, vous aimez la nature, le plein air et la relation client. Mais devenir chef de camp Adjoint chez Huttopia, c'est surtout donner du sens à son travail en offrant des vacances mémorables à nos clients, choisir la nature comme cadre de vie, accompagner son équipe à s'épanouir, et évoluer en confiance dans une entreprise aux valeurs fortes. Huttopia est une entreprise familiale créée en 1999. Leader de l'écotourisme depuis 1999, Huttopia permet à ses clients de se rapprocher de la nature, avec près de 152 sites dans 8 pays en 2025, dont 60 en France.

Fonction ou mission

- Organiser le pôle hébergement et manager votre équipe ;
- Garantir la satisfaction client (suivi des avis, cohérence de l'expérience Huttopia) ;
- Développer le CA du site et des services annexes ;
- Superviser la réception et l'accueil de vos clients ;
- Participer au ménage et au contrôle des hébergements ;
- Mettre en place le planning d'activités et garantir l'information touristique ;
- Valoriser le territoire en s'intégrant localement ;

En tant que Chef de camp Adjoint, vous encadrez une équipe mais vous mettez aussi la main à la pâte : vous savez remplacer vos équipes au pied levé !

Profil

Anime par la relation client, le sens du service est dans votre nature.

- Vous faites confiance à vos équipes et aimez les accompagner et les faire évoluer.
- Organise, vous avez le sens des priorités.
- Véritable couteau suisse, vous aimez aussi le terrain, la polyvalence et les imprévus.
- Passionné d'Outlook, vous aimez vivre en extérieur et partager votre passion avec les clients.
- Authentique, vous savez entretenir une relation conviviale avec les clients et partenaires locaux.
- Vous avez le permis et puisque plus de 50% de nos clients sont Etrangers : You speak English fluent !

Les Hutton' avantages

- Contrat en CDI ou CDD
- 2525 EUR brut + primes, statut cadre
- Logement sur place, téléphone, ordinateur, mutuelle
- Un vrai parcours d'intégration et de formation à votre arrivée, 2 séminaires par an
- Plan d'intéressement aux résultats de l'entreprise

.....

#JD_HUTTOPIA_Responsable de Camping (F/H)

: CDI temps plein

Localisation du poste :

- Saint-Pardoux - (79) Deux-Sèvres - FRANCE
-

Prise de poste : immédiat

Domaines du poste :

- Autres
- Environnement - Développement Durable
- Gestion de projet - Organisation

Niveau d'études requis : Indifférent

Langues souhaitées : Anglais

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

Bien sûr, vous aimez la nature, le plein air et la relation client. Mais devenir chef de camp chez Huttopia, c'est surtout donner du sens à son travail en offrant des vacances mémorables à nos clients, choisir la nature comme cadre de vie, accompagner son équipe à s'épanouir, et évoluer en confiance dans une entreprise aux valeurs fortes. Huttopia est une entreprise familiale créée en 1999. Leader de l'écotourisme depuis 1999, Huttopia permet à ses clients de se rapprocher de la nature, avec près de 152 sites dans 8 pays en 2025, dont 60 en France.

Fonction ou mission

Recruter et manager 15 à 20 équipiers en haute saison

- Garantir la satisfaction client (suivi des avis, cohérence de l'expérience Huttopia)
- Développer le CA du site et piloter votre budget
- Superviser les pôles accueil/hébergement, restauration et activités
- Assurer l'entretien et la maintenance des équipements et espaces verts
- Valoriser le territoire en s'intégrant localement
- Veiller à l'application des obligations réglementaires (urbanisme, hygiène, sécurité des biens et des personnes)

En tant que responsable de camping, vous encadrez une équipe mais vous mettez aussi la main à la pâte : un bon chef de camp sait remplacer ses équipes au pied levé ! Garant de l'offre Huttopia, vous endossez la responsabilité globale du site et la satisfaction de votre clientèle.

Profil

France

Grand Est, Nouvelle Aquitaine

Sites : Lac de Hanau, Saint Pardoux

Notre entreprise

Bien sûr, vous aimez la nature, le plein air et la relation client. Mais devenir chef de camp chez Huttopia, c'est surtout donner du sens à son travail en offrant des vacances mémorables à nos clients, choisir la nature comme cadre de vie, accompagner son équipe à s'épanouir, et évoluer en confiance dans une entreprise aux valeurs fortes. Huttopia est une entreprise familiale créée en 1999. Leader de l'écotourisme depuis 1999, Huttopia permet à ses clients de

se rapprocher de la nature, avec près de 152 sites dans 8 pays en 2025, dont 60 en France.
Vos missions

- Recruter et manager 15 à 20 équipiers en haute saison
- Garantir la satisfaction client (suivi des avis, cohérence de l'expérience Huttopia)
- Développer le CA du site et piloter votre budget
- Superviser les pôles accueil/hébergement, restauration et activités
- Assurer l'entretien et la maintenance des équipements et espaces verts
- Valoriser le territoire en s'intégrant localement
- Veiller à l'application des obligations réglementaires (urbanisme, hygiène, sécurité des biens et des personnes)

En tant que responsable de camping, vous encadrez une équipe mais vous mettez aussi la main à la pâte : un bon chef de camp sait remplacer ses équipes au pied levé ! Garant de l'offre Huttopia, vous endossez la responsabilité globale du site et la satisfaction de votre clientèle.

Votre profil

- Anime par la relation client, le sens du service est dans votre nature.
- Vous faites confiance à vos équipes et aimez les accompagner et les faire évoluer.
- En bon directeur ou directrice de camping, vous savez décider rapidement et faire appliquer les directives.
- Véritable couteau suisse, vous aimez aussi le terrain, la polyvalence et les imprévus.
- Passionné d'Outlook, vous aimez vivre en extérieur et partager votre passion avec les clients.
- Authentique, vous savez aussi entretenir une relation conviviale avec les partenaires locaux.
- Vous avez le permis et puisque plus de 50% de nos clients sont Etrangers : You speak English fluent !

Disponibilité :

Pour postuler, suivez le lien et prenez un créneau de RDV pour le 22/01.

Détails pratiques

- De vrais parcours d'évolution et de mobilité (Directeur multisite Régional, Directeur délégué, Référent métier... Opportunités à l'international (Europe, Etats-Unis, Canada.)
- Passerelles vers les fonctions supports

.....

#JD_INTRUM_JURISTE CONTENTIEUX F/H

: CDD temps plein

Localisation du poste :

- Saint-Priest - (69) Rhône - FRANCE
-

Prise de poste : immédiat

Domaines du poste :

- Droit - Juridique – Fiscalité

Niveau d'études requis : Bac +4, Bac +5

Langues souhaitées : Français

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

Fonction ou mission

Nous recherchons un juriste contentieux avec du talent et expérimenté pour rejoindre notre équipe dynamique. Accompagnée par votre Team Manager, vos missions principales seront les suivantes :

- Gérer et suivre les dossiers de recouvrement contentieux
- Négocier avec les débiteurs par téléphone, mail et d'une manière générale en mode multicanal
- Traiter les contestations de paiement en adaptant l'argumentaire aux spécificités clients
- Assurer la gestion administrative (facturation,..)
- Contrôler la complétude des pièces au dossier, engager et suivre les procédures judiciaires appropriées tout en optimisant les coûts associés
- Traiter les litiges et gérer les dossiers précontentieux et contentieux (constituer, mettre à jour, suivre)
- Engager et suivre l'exécution des procédures collectives (déclaration des créances, relance des mandataires)
- Réaliser une veille juridique active et analyser les évolutions réglementaires ayant un impact sur l'activité
- Appliquer et suivre les mesures conservatoires et garanties afin de sécuriser les créances
- Assurer la relation avec les autres acteurs du recouvrement (huissiers, tribunaux et avocats partenaires) et les partenaires institutionnels : relation quotidienne, suivi des agendas, mise à jour des dossiers, etc...
- Analyser et piloter le risque financier des dossiers en tenant compte des spécificités financières des portefeuilles de créances (prix des portefeuilles, taux d'atteinte des forçats, encours,...).

Dès votre arrivée, vous serez accueillie lors d'une journée Weldom et formée par nos Coachs.

Profil

Ce que vous apporterez :

- Un discours clair, professionnel et argumenté pour faciliter la médiation
- Votre formation Bac + 4/5 en droit privé/bancaire
- Votre maîtrise de l'ensemble des procédures de recouvrement et des voies d'exécution
- Votre polyvalence, votre autonomie et votre écoute active
- Votre envie de travailler en équipe
- Une première expérience réussie sur une fonction similaire

Disponibilité :

- Du lundi au vendredi
- Choix du contrat : 35h ou 37h + 1 RTT par mois
- Saint-Priest (Parc Technologique)

Détails pratiques

Nous vous proposons :

- Horaires flexibles et 2 jours de télétravail par semaine après la période d'essai
- Mutuelle et prévoyance
- Titres restaurants de 10 euros par jour travaillé (prise en charge employeur 60%)
- CSE (chèques cadeaux, tarifs préférentiels vacances,)
- Parking gratuit et accessibilité en transport en commun
- Prise en charge de la moitié de votre abonnement de transport en commun et mobilité douce

.....

#JD_INTRUM_CHARGE.E DE PROCEDURES COLLECTIVES F/H

: CDD temps plein

Localisation du poste :

- Saint-Priest - (69) Rhône - FRANCE

Prise de poste : immédiat

Domaines du poste :

- Droit - Juridique – Fiscalité
- Finance

Niveau d'études requis : Bac +4, Bac +5

Langues souhaitées : Français

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

Fonction ou mission

Nous recherchons une Chargée de Médiation Financière avec du talent et expérimentée pour rejoindre notre équipe dynamique. Accompagnée par le Team Manager, vos missions principales seront les suivantes :

- Gérer et suivre les dossiers de recouvrement contentieux
- Négocier avec les débiteurs par téléphone, mail et multicanal
- Analyser la solvabilité des différents débiteurs et l'état du patrimoine
- Assurer la gestion administrative (facturation,...)
- Engager et suivre l'exécution des procédures collectives (déclaration de créances, relance des mandataires judiciaires)
- Contrôler, compléter et annoter avec pertinence les conclusions proposées par nos avocats
- Analyser et piloter le risque financier des dossiers en tenant compte des spécificités financières des portefeuilles de créances (prix des portefeuilles, taux d'atteinte des forçats, encours,...)

Dès votre arrivée, vous serez accueillie lors d'une journée Weldom et formée par nos Coachs.

Profil

Ce que vous apporterez :

- Un discours clair, professionnel et argumenté pour faciliter la médiation
- Votre formation Bac +4/5 en droit privé/bancaire
- Votre maîtrise de l'ensemble des procédures de recouvrement et des voies d'exécution
- Votre polyvalence, votre autonomie et votre écoute active
- Votre envie de travailler en équipe

Disponibilité :

Du lundi au vendredi

Choix du contrat : 35h ou 37h + 1 RTT par mois

Saint-Priest (Parc Technologique)

Détails pratiques

Nous vous proposons :

- Mutuelle et prévoyance
- Titres restaurants de 10 euros par jour travaillé (prise en charge employeur 60%)
- CSE (chèques cadeaux, tarifs préférentiels vacances,)
- Parking gratuit et accessibilité en transport en commun
- Prise en charge de la moitié de votre abonnement de transport en commun

.....

#JD_INTRUM_CHARGE.E DE MEDIATION FINANCIERE F/H

: CDD temps plein

Localisation du poste :

- Saint-Priest - (69) Rhône - FRANCE
-

Prise de poste : immédiat

Domaines du poste :

- Finance

Niveau d'études requis : Indifférent

Langues souhaitées : Français

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

Fonction ou mission

Nous recherchons une Chargée de Médiation Financière avec du talent et expérimentée pour rejoindre notre équipe dynamique. Accompagnée par votre Team Manager, vos missions principales seront les suivantes :

- Prendre en charge et traiter les demandes des clients débiteurs par téléphone, mails.
- Négocier des plans de paiement, échéanciers, des Etudes de solvabilité.
- Accompagner les clients débiteurs afin de proposer des solutions amiables.
- Traiter les factures et effectuer des relances préventives.
- Procéder aux encaissements et à la mise en place des prélèvements.
- Assurer le suivi des dossiers dans le respect de la déontologie, des processus et consignes de l'entreprise.

Dès votre arrivée, vous serez accueillie lors d'une journée Weldom et formée par nos Coachs.

Profil

Vous pourrez mettre à profit votre expérience en relation client ainsi que dans le domaine de la médiation financière. Notamment grâce à vos compétences techniques et transverses :

- Discours clair, professionnel et argumenté
- Sens de la négociation et goût du challenge
- Polyvalent(e), autonome et faisant preuve d'écoute active
- Connaissances des techniques de relation client multicanales
- Connaissance de l'outil informatique (Microsoft Office)

Disponibilité :

Du lundi au vendredi
Horaires flexibles et 2 jours de télétravail par semaine après la période d'essai
Choix du contrat : 35h ou 37h + 1 RTT par mois

Détails pratiques

Nous vous proposons :

- Mutuelle et prévoyance
- Titres restaurants de 10 euros par jour travaillé (dont 60% pris en charge par l'employeur)
- CSE (chèques cadeau, tarifs préférentiels vacances,)
- Parking gratuit et accessibilité en transport en commun
- Prise en charge de la moitié de votre abonnement de transport en commun

.....

#JD_INTRUM_CHARGE.E DE MEDIATION FINANCIERE SURENDETTEMENT (H/F)

: CDD temps plein

Localisation du poste :

- Saint-Priest - (69) Rhône - FRANCE

Prise de poste : immédiat

Domaines du poste :

- Banque et assurance

Niveau d'études requis : Indifférent

Langues souhaitées : Français

Nombre de postes à pourvoir : 1

Société

Rattache(e) a la Responsable d'activité, vous gérez un portefeuille de créances contentieuses de particuliers en surendettement, afin d'en assurer le recouvrement dans les meilleurs délais et conditions, avec le souci de l'efficacité, de la qualité, de la coopération, de la sécurité et du risque.

Fonction ou mission

- Vous analysez et instruisez les dossiers de surendettement et de rétablissement personnel dans le respect de la procédure en vigueur
- Vous assurez les relations avec les auxiliaires de justice, la Banque de France, les débiteurs,

le réseau et les différents prestataires en recouvrement

- Vous analysez et instruisez les dossiers de surendettement dont le plan n'est pas respecté et mettez en œuvre les actions de recouvrement appropriées
- Vous participez aux opérations de contrôle permanent et comptable
- Vous suivez les résultats d'activités, de performances et de recouvrement de votre portefeuille
- Vous participez à l'élaboration et/ou la mise à jour des procédures de l'Unité

Dès votre arrivée, vous serez accueillie lors d'une journée Weldom et formée par nos Coachs.

Profil

- Vous êtes rigoureux.se, autonome et reactif.ve
- Vous possédez une bonne capacité d'analyse et de synthèse
- Vos compétences relationnelles (travail en équipe) et rédactionnelles vous permettront de réaliser aisément vos missions du quotidien

Disponibilité :

Du lundi au vendredi

Choix du contrat : 35h ou 37h + 1 RTT par mois

Saint-Priest (Parc Technologique)

Détails pratiques

- Mutuelle et prévoyance
- Titres restaurants de 10 euros par jour travaillé (prise en charge employeur 60%)
- CSE (chèques cadeaux, tarifs préférentiels vacances,)
- Parking gratuit et accessibilité en transport en commun
- Prise en charge de la moitié de votre abonnement de transport en commun

.....